



**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ  
"GLOBUS"  
ЭКОНОМИКА И ЮРИСПРУДЕНЦИЯ  
СБОРНИК НАУЧНЫХ ПУБЛИКАЦИЙ**

**«ЭКОНОМИКА И ЮРИСПРУДЕНЦИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА»**

**ВЫПУСК 2 (38)  
(19 мая 2020 г.)**

г. Санкт-Петербург- 2020  
© Научный журнал "Globus"

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Редакционная коллегия:  
Кежинбаева.А.М канд. экон. наук профессор  
Герман А.О доцент  
Рацкевич Ф.И доцент  
Болгар Ж.П д-р экон. наук профессор

Сборник публикаций научного журнала "Globus": «Экономика и юриспруденция: теория и практика» г. Санкт-Петербурга: сборник со статьями (уровень стандарта, академический уровень). – С-П. : Научный журнал "Globus", 2020. – 32 с.

Тираж – 300 экз.

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Издательство не несет ответственности за материалы, опубликованные в сборнике. Все материалы поданы в авторской редакции и отображают персональную позицию участника конференции.

**Контактная информация организационного комитета конференции:**  
Научный журнал "Globus"  
*Электронная почта:* info@globus-science.org.ua  
*Официальный сайт:* www.globus-science.ru

# СОДЕРЖАНИЕ

## ЗЕМЕЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Оконосов А.А.</i> К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ НА КОНТИНЕНТАЛЬНОМ ШЕЛЬФЕ АРКТИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	4
---	---

## КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО, КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУДЕБНЫЙ ПРОЦЕСС, МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Оконосов А.А.</i> АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НАРОДОВ СЕВЕРА РФ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ .....	7
---	---

## ТЕОРИЯ И ИСТОРИЯ ПРАВА И ГОСУДАРСТВА, ИСТОРИЯ УЧЕНИЙ О ПРАВЕ И ГОСУДАРСТВЕ

<i>Иванов А.С.</i> НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ПРИНЦИПА СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ЭПОХУ СРЕДНЕВЕКОВЬЯ .....	10
--	----

## ТРУДОВОЕ ПРАВО

<i>Никонова К.И.</i> СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ПРАВО НА ТРУД» И «СВОБОДА ТРУДА»: ДИСКУРСИОННЫЕ ПОДХОДЫ .....	12
--	----

## УГОЛОВНОЕ ПРАВО, КРИМИНОЛОГИЯ И ПРОЦЕСС

<i>Танасиенко И.И.</i> ПРОБЛЕМА НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНО-МЕДИЦИНСКИХ ЭКСПЕРТИЗ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УБИЙСТВ .....	15
---	----

## ФИНАНСОВОЕ ПРАВО, НАЛОГОВОЕ ПРАВО, БЮДЖЕТНОЕ ПРАВО

<i>Крахмаль Р.С., Александрова Ж.П.</i> НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ И СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА ЛИЦ, ПОСТРАДАВШИХ В РЕЗУЛЬТАТЕ ТЕХНОГЕННЫХ И РАДИАЦИОННЫХ КАТАСТРОФ .....	18
--	----

## ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

<i>Бобоев Н.М.</i> ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ ЦИФРОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ .....	22
---	----

## ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

<i>Гайсумов А.С.</i> ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВ .....	26
---	----

## ЭКОНОМИКА ТРУДА. УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

<i>Чумов Д.К.</i> ПРАКТИКИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МОЛОДЫХ ТАЛАНТОВ В РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЯХ .....	29
--	----

# ЗЕМЕЛЬНОЕ ПРАВО

## К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ НА КОНТИНЕНТАЛЬНОМ ШЕЛЬФЕ АРКТИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Оконосов Алексей Алексеевич*

*Магистрант кафедры Арктического права  
и права стран Азиатско-Тихоокеанского региона, ЮФ  
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова  
г. Якутск, Россия*

---

На сегодняшний день в стратегическом значении континентального шельфа в ресурсном, транспортном, энергетическом и экономическом потенциале Арктики не осталось никаких сомнений, поскольку, согласно множеству проведенных исследований, подкрепленных статистическими данными, на шельфе Российской Федерации сосредоточены значительные запасы нефти и природного газа, добыча и переработка которых является наиболее перспективным направлением для восполнения запасов углеводородов.

Для осуществления деятельности по освоению углеводородного потенциала континентального шельфа, что является принципиально новым этапом развития топливно-энергетического потенциала России, необходимо соответствующее нормативно-правовое регулирование как на международном, так и на национальном уровне.

Стоит также отметить, что континентальный шельф относится к особому правовому режиму территорий, отличительной особенностью которого является то, что он хоть технически не является государственной территорией, тем не менее на нее распространяется юрисдикция прибрежного государства [5, с.191].

В связи с этим очевидны различия между режимами правового регулирования использования недр, юридически находящихся на территории Российской Федерации, и пространств, включенных в состав недр континентального шельфа. Так, внутренние морские воды и территориальное море являются частью территорий российского государства, исходя из чего Российская Федерация обладает полным объемом прав суверенного государства на данные территории, в то время как в отношении освоения природных ресурсов, находящихся на континентальном шельфе, она должна отталкиваться в соответствии с нормами международного права.

Несмотря на то, что как отечественная, так и международная нормативно-правовая база о континентальном шельфе является самой молодой отраслью законодательства, регулирующей отношения недропользования, вместе с тем с самого начала и по сей день она переживает бурное развитие. Это обусловлено фактом того, что грамотное правовое регулирование отношений по освоению природных ресурсов на континентальном шельфе несомненно даст в ближайшем будущем ощутимый эффект в социально-экономической сфере как отдельно взятых государств, так и всего мира в целом [7, с.160].

Основополагающим актом в системе норм, регулирующих международно-правовой режим континентального шельфа, является Женевская конвенция о континентальном шельфе, принятая в 1958 г. (далее – Конвенция 1958 г.), положения которой стали общепризнанными принципами и нормами международного права.

Согласно ст. 1 Конвенции 1958 г., континентальным шельфом является поверхность и недра морского дна подводных районов, прилегающих к берегу, которые, однако, находятся за пределами зоны территориальных вод, до глубины 200 м или за этим пределом до такой отметки, пока глубина покрывающих вод позволяет вести разработку естественных ресурсов этих районов, а также поверхность и недра морского дна подобных подводных районов, примыкающих к берегам островов [1].

Стоит отметить, что данное определение нельзя назвать точным и исчерпывающим, поскольку, согласно нему, внешнего предела шельфа Конвенция 1958 г. не содержит. Ряд авторов в данном вопросе ссылается на так называемый критерий эксплуатабельности, однако на сегодняшний день в этом нет смысла, так как концу 80-х гг. XX века стало очевидно, что, если руководствоваться данным критерием, можно будет безгранично отодвигать внешний предел континентального шельфа в сторону моря по мере развития технического прогресса и, соответственно, распространять права прибрежного государства на него и находящиеся там природных ресурсов.

В связи с этим в 1982 г. и по ряду иных недостатков Организацией Объединенных Наций была принята соответствующая Конвенция по морскому праву (далее – Конвенция 1982 г.), носящей универсальный характер, благодаря которой был кодифицирован целый ряд международно-правовых обычаев, а также были внедрены новые правовые институты и договорные нормы и получили толчок в развитии уже существующие, в частности, был упразднен критерий эксплуатабельности и разработана система юридического определения подводных границ [2].

Так, в п.1 ст. 76 Конвенции 1982 г. континентальный шельф определялся как морское дно и недра подводных районов, которые простираются, начиная внешними пределами территориального моря и

заканчивая внешними границами подводной окраины материка или на расстояние 200 морских миль от начала измерения ширины территориального моря.

Кроме прочего, в п. 3 ст. 76 данной Конвенции указано, что подводной окраиной материка является продолжение континентального массива прибрежного государства, состоящего как из подводной поверхности, так из недр, склона и подъема.

В данном контексте примечательно то, что с точки зрения геологии шельфом является выровненная область подводной окраины материка, иначе говоря, береговая платформа, которая примыкает к суше. Из этого мы видим, что между геологическим и юридическим понятиями континентального шельфа имеются определенные различия, и второе шире, поскольку технически шельф начинается от берега моря и не может включать в себя прибрежные и прибрежные районы морского дна [6, с.213-214].

Если рассматривать отечественное законодательство в сфере недропользования на континентальном шельфе, то он представляет собой целостную законодательную базу. Так, права Российской Федерации в данной сфере закреплены в Конституции Российской Федерации, а также в соответствующих специальных законах, регулирующих недропользование на континентальном шельфе, такие как Федеральный закон от 30.11.1995 № 187-ФЗ «О континентальном шельфе Российской Федерации» (далее – ФЗ № 187) и Федеральный закон от 21.02.1992 № 2395-1 «О недрах» (далее – ФЗ № 2395-1).

Как вытекает из основных принципов международной правовой доктрины, внутригосударственное законодательство в обязательном порядке должно соответствовать положениям международных актов, что в Российской Федерации, исходя из анализа отечественного законодательства, соблюдается.

Так, например, определение континентального шельфа, данное в ст. 1 ФЗ № 187, полностью соответствует критериям, закрепленным в Конвенции 1982 г. Согласно данной норме, которому континентальный шельф включает в себя морское дно и недра подводных районов, находящиеся за пределами территориального моря Российской Федерации на всем протяжении естественного продолжения ее сухопутной территории до внешней границы подводной окраины материка [4].

Также анализ отдельных положений ФЗ № 187 дает понять, что данный Закон регулирует не только отношения касательно недропользования на континентальном шельфе, но и регулирующие иную хозяйственную деятельность на данной территории, в частности, проведение научно-исследовательских изысканий по изучению и использованию живых биологических ресурсов, морских исследований, а также мероприятий, направленных на защиту и сохранение морской среды континентального шельфа и находящихся там природных ресурсов.

Специфика статей данного Закона имеет ряд особенностей в регулировании недропользования на континентальном шельфе, примером чего являются следующие положения:

Во-первых, между Российской Федерацией и его субъектами недропользование осуществляется без их совместного ведения, а исключительно государством, что закреплено в ст. 5 ФЗ № 187, в соответствии со ст. 1.1. ФЗ № 2395-1, согласно которой разграничение предметов ведения и полномочий между Российской Федерацией и субъектами в сфере регулирования отношений недропользования может быть принято в соответствующих федеральных законах [3].

Во-вторых, в ФЗ № 187 установлен более жесткий порядок государственного контроля и надзора за использованием участками недр континентального шельфа. Это обусловлено тем, что континентальный шельф относится к объекту особого правового режима, поскольку он имеет стратегическое значение для энергетической безопасности страны.

В-третьих, данный Закон устанавливает ограничения деятельности на соответствующей территории для иностранных субъектов недропользования. В частности, они могут заниматься освоением природных ресурсов недр на шельфе исключительно в присутствии охраны континентального шельфа и под его контролем. Помимо этого, законодатель по вышеуказанным причинам признал определенные районы шельфа закрытыми для осуществления их деятельности.

Кроме этого в Российской Федерации были приняты иные нормативно-правовые акты по вопросам устойчивого развития арктической зоны и реализации и защиты суверенных прав на континентальном шельфе по освоению его ресурсов. В их число входят Основы государственной политики Российской Федерации в Арктике на период до 2020 года и дальнейшую перспективу, принятый в 2008 году, Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года, Морская доктрина России на период до 2020 года и другие.

На основании вышеизложенного мы можем прийти к выводу, что отечественная законодательная база в сфере недропользования на континентальном шельфе представляет собой целостную и самодостаточную систему нормативно-правовых актов и действительно соответствует всем принципам и нормам международных актов, что выражается в положениях федерального законодательства. Однако ряд исследователей утверждает, что на сегодняшний день существует ряд факторов, которые служат препятствиями для полноценного недропользования на континентальном шельфе.

Так, помимо технических и материальных проблем, ими выделяются следующие правовые:

- государственное управление, а также сама возможность предоставления недропользователям соответствующего права излишне осложнены, что служит издержкой жесткого государственного контроля и надзора в данной сфере;

- хоть теоретически нормативно-правовая система, регулирующая пользование недрами на континентальном шельфе, разработана в достаточной мере, на практике она не учитывает специфику проведения соответствующих работ;

- несмотря на то, что между государствами заключены договоры на международном уровне, возникновение территориальных споров касательно принадлежности определенных участков недр, говорит о недостаточной урегулированности данного момента [8, с.71].

Таким образом, можно констатировать, что наличие комплексной системы нормативно-правовых актов, регулирующих недропользование на континентальном шельфе как в Российской Федерации, так и на международном уровне, не служит гарантией того, что между субъектами данной сферы не возникнут различные споры и препятствия в реализации данных норм. Но стоит иметь также ввиду, что данная нормативно-правовая база является самой молодой отраслью законодательства, регулирующей отношения недропользования на континентальном шельфе, вследствие чего она будет развиваться и дальше с учетом необходимости решения всех возникающих проблем.

#### **Список литературы:**

1. Конвенция о континентальном шельфе (Заключена в г. Женеве 29.04.1958) // Сб. действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. – Вып. XXIII. – М., 1970. – С. 101–105.
2. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г. // СЗ РФ. – 1997. – № 48. – С. 5493.
3. Федеральный закон от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. от 27.12.2019) «О недрах» // Собрание законодательства РФ. 6 марта 1996. № 10. С. 823.
4. Федеральный закон от 30.11.1995 № 187-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О континентальном шельфе Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 4 декабря 1995. № 49. С. 4694.
5. Воробьева А.О., Кешишян А.В., Падин А.Э. Международно-правовой режим континентального шельфа. Положительные моменты и недостатки // Закон и право. 2019. №6. С. 191-193.
6. Джунусова Д.Н. Современный международно-правовой режим континентального шельфа // Вестник АГТУ. 2007. №1. С. 213-218.
7. Мазков Е. Ю. Актуальные проблемы развития отечественного законодательства о недропользовании на континентальном шельфе Российской Федерации // Актуальные проблемы российского права. 2008. №1. С. 159-164.
8. Щеголева Е. П. Проблемы освоения минерально-сырьевых ресурсов континентального шельфа на территории Российской Федерации // Проблемы современной экономики (Новосибирск). 2011. №4. С. 68-73.

# КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО, КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУДЕБНЫЙ ПРОЦЕСС, МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НАРОДОВ СЕВЕРА РФ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

*Оконов Алексей Алексеевич  
Магистрант кафедры Арктического права  
и права стран Азиатско-Тихоокеанского региона, ЮФ  
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова  
г. Якутск, Россия*

---

Арктика Российской Федерации в последнее время вызывает неподдельный интерес со стороны государства, так как на данной территории сосредоточено огромное количество природных ресурсов и территорий, перспективных для развития и развертывания инфраструктуры. Это обусловлено тем, что при общей площади арктических владений России, равной 2,2 млн кв. км суши, что составляет примерно 15% от общей территории Российской Федерации, здесь сосредоточено около 80% всех разведанных запасов полезных ископаемых [6, с.33].

Однако, несмотря на малую заселённость арктического региона, его населяют коренные народы Севера населением около 2,4 млн человек, культура, быт и история которых говорит, что они представляют собой практически самодостаточный этнос – так называемый циркумполярный мир.

Разумеется, при проведении изыскательских работ по освоению природных ресурсов Арктики невозможно избежать вмешательства в жизнь коренных народов Арктики, устоявшуюся за сотни и тысячи лет. Это приводит к различным результатам: с одной стороны, вместе с организациями, осуществляющими соответствующую деятельность в арктическом регионе, приходит технологический и социально-экономический прогресс, благодаря которым получают свое развитие уровень жизни населения, образования, здравоохранения, возводятся инфраструктура, создаются новые рабочие места и, соответственно, возможности, в том числе и для представителей коренных народов Севера.

Но в то же время, помимо прочего, все вышесказанное приводит к так называемому упадку культуры, ее деградации и дальнейшей ассимиляции, а то и конфликту культур – вести традиционный образ жизни в современной формации становится просто невыгодно, в результате чего молодежь чаще всего начинает осваивать иные профессии, либо вовсе переселяться в центральные части России, пользуясь развитием логистики, тем самым забывая свои корни, что вызывает колоссальные трудности в сохранении своей культуры, как полагает ряд авторов [2, с.171].

Как мы считаем, в данном вопросе не стоит быть излишне категоричными – так, вышесказанное нельзя однозначно назвать прогрессом или деградацией социально-экономической сферы жизни и культуры народов Севера. В истории развития различных народов, чаще всего территориально изолированных, всегда можно было зафиксировать моменты, когда они сталкивались с подобным конфликтом культур, но в то же время сохраняли определенную долю самобытности, трансформируя свое общество в следующую стадию его развития. Все это описывает явление, называемое глобализацией.

Исследователи приводят множество определений понятия «глобализация», часть из которых соответствует друг другу, а часть – нет, но тем не менее имеющих право на жизнь.

Обобщенно глобализация чаще всего определяется как обусловленный историческим развитием процесс всемирной универсализации, политической, экономической и культурной интеграции, направленный на углубление разделения труда, совместное решение глобальных проблем и усиление взаимозависимости мировой структуры [1, с.36].

Мы считаем целесообразным выделить из данного определения его признаки, являющиеся составными элементами глобализации, и разобрать их более подробно.

Так, указано, что глобализация является следствием исторического развития общества. Это значит, что она не представляет собой абсолютно новое явление, так как в истории человечества повсеместно зафиксированы подобные процессы, хоть и не в таких масштабах, как на сегодняшний день, ярчайшими примерами чего являются трансформации изолированных друг от друга человеческих групп в племена, затем в поселения, города-государства вплоть до империй и так далее.

Далее, в указанной трактовке данного понятия указано, что процессы глобализации имеют объективные основания для универсализации и всеобщей интеграции, чем могут служить определенный уровень развития сфер жизни общества, в частности, политической, социально-экономической и материально-технической. Согласно мнению ряда авторов, именно достижение прогресса и определенных успехов в развитии данных сфер и служит предпосылкой глобализации [7, с.329].

Что касается направленности глобализации на всеобщее благо, то данная позиция обосновывается тем, что данный процесс представляет собой формирование мирового общества, интересы которого выходят за национальные, этнические, частные и внутригосударственные рамки, поскольку целью его субъектов становится не только реализация и удовлетворение исключительно своих локальных потребностей, но и направленность на достижение общих целей. Конечно, данная точка зрения имеет определенные оговорки, в частности, субъекты глобализации не обезличиваются и теряют свою индивидуальность, а осуществляют свою деятельность с тем намерением, что при удовлетворении общих интересов, будут удовлетворены и их собственные.

Итак, возвращаясь к теме исследования, нельзя не признать, что на данный момент в арктических и северных районах Российской Федерации очень сильно ощущается воздействие глобализации. Оно поспособствовало в общем развитии, но в то же время, породило новые проблемы, решение которых принципиально важно для будущего местного коренного населения Севера.

При изучении влияния глобализации на Север России имеет смысл начать с ее позитивных тенденций. Научно-технические достижения позволили за относительно короткий срок освоить необходимые для освоения природных ресурсов территории арктического региона, создав там систему логистики, позволяющей обеспечить как коренных жителей, так и специалистов, направленных для проведения изыскательских работ комфортным жильем и инфраструктурой, необходимой для комфортной жизни. Так, показатели обеспеченности общей жилой площадью в Магаданской области и Чукотском автономном округе являются самыми высокими в стране, составляют 29,3 и 25,4 кв. м соответственно и выше среднероссийского уровня, равного 23, 7 кв. м на 5,6 и 1,7 кв. м [3. с.89].

Также в ходе освоения арктического региона проводится работа по социально-экономическому развитию данного региона, в частности, молодежь коренных народов Севера имеет возможность пройти обучение в местных учебных заведениях, тем самым получив соответствующую квалификацию, устроиться на работу в располагающиеся там предприятия. Так, уровень безработицы в Магаданской области и Чукотском автономном округе в 2015 году составлял 3,1 и 3,2 % соответственно, что ниже среднероссийского, который равен 5,2 % на 2,1 и 2 %.

Также благодаря развитию здравоохранения, созданию медицинских учреждений и проведению профилактических оздоровительных мероприятий улучшается состояние здоровья местного населения, о чем свидетельствует то, что в период с 1999 по 2014 годы коэффициент смертности населения снизился от 1,5 до 2 раз в зависимости от арктического и приарктического субъекта Российской Федерации [5, с.50].

Но в то же время глобализация имеет для коренного населения Севера России и негативную сторону, поэтому было бы опрометчиво отрицать существование кризиса современной государственной политики в отношении народов Севера и лежащих в ее основе концептуальных представлений, касающихся понимания места и роли данных народов в мировой истории и истории России, существа и способов решения их современных жизненно важных проблем [4, с.112].

Так, одной из основных проблем, способствующих его возникновению выделяют то, что подавляющее число концепций развития, нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в жизнедеятельности населения, и прочие инициативы исходят от внешних по отношению к коренному населению субъектов, не имеющих представления о специфике жизни на Севере, в результате чего народы, населяющие данный регион, начинают представлять собой не полноценный субъект правоотношений, а однородный укрупненный объект управленческого воздействия.

В результате этого, несмотря на определенный социально-экономический и материально-технический прогресс, возникает диссонанс между задумкой и реализацией, что совершенно не стимулирует актуализацию позитивных жизненных сценариев развития самих народов.

Самым негативным следствием отсутствия должного внимания на специфику региона является возникновение социально-культурного конфликта у местного населения с внезапно изменившейся их жизненной формой, которое в дальнейшем приводит к социальной аномии, деморализации, девиантному и асоциальному поведению у представителей коренных народов.

Последствия вышеперечисленного могут быть плачевны. Ими служат маргинализация населения, распад семей, кризис физического и психологического здоровья, алкоголизм, наркомания, токсикомания, повышение уровня безработицы и преступности и многое другое.

Чтобы избежать подобного, мы предполагаем, что на данный момент и в дальнейшей перспективе социально-экономическая политика должна быть направлена на достижение следующих задач:

- улучшение социальной обстановки;
- повышение культурного уровня и образования и соответствующее уменьшение количества безработного населения;
- повышение инвестиционной привлекательности городов и поселений;
- защита интересов местных производителей товаров и услуг;
- сохранение культуры;
- активизация коммуникаций диалога культур.

Исходя из всего вышеперечисленного, мы приходим к выводу, что в современных условиях необходимо разработать и реализовать новую программу социально-экономического развития арктического и северного региона и, соответственно, народов Севера Российской Федерации, тем не



менее, сохранив ряд позитивных положений и наработок ныне существующих. Очевидно, что осуществляемое сейчас строительство образовательных учреждений, объектов здравоохранения, организации досуга, быта и иной социальной инфраструктуры, а также создание условий для развития экономических структур являются благом, улучшающим уровень жизни местного населения.

Принципиально важным является именно то, что суть данной концепции должна быть направлена на субъектно-ориентированную политику в отношении народов Севера. Главное – создать систему учета социокультурного потенциала каждого из них и механизм его задействования в процессе современного развития.

#### **Список литературы:**

1. Бахтеева Л.И. Влияние глобализации на культуру коренных народов Севера // Вестник ЧелГУ. 2007. №14. С. 35-40.
2. Белякова И.Г. Перспективы сохранения культуры коренных народов Севера в условиях глобализации // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. 2017. №1. С. 170-175.
3. Гальцева Н.В., Фавстрицкая О.С., Шарыпова О.А. Уровень жизни населения северных и арктических территорий Дальнего Востока России // Региональная экономика: теория и практика. 2017. №1. С. 85-100.
4. Попков Ю.В. Коренные народы Севера в условиях глобализации // Век глобализации. 2014. №1. С. 111-123.
5. Ревич Б.А., Харьковская Т.Л., Подольная М.А. Динамика смертности и ожидаемой продолжительности жизни населения арктического/приарктического региона России в 1999-2014 годах // Экология человека. 2017. №9. С. 48-58.
6. Татаркин А.И., Логинов В.Г. Оценка природно-ресурсного и производственного потенциала северных и арктических районов: состояние и перспективы использования // Проблемы прогнозирования. 2015. №1. С. 33-44.
7. Шарафаненко В.А. Формирование предпосылок глобализации в истории общества // Социально-гуманитарные знания. 2014. №6. С. 328-334.

# ТЕОРИЯ И ИСТОРИЯ ПРАВА И ГОСУДАРСТВА, ИСТОРИЯ УЧЕНИЙ О ПРАВЕ И ГОСУДАРСТВЕ

## НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ПРИНЦИПА СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ЭПОХУ СРЕДНЕВЕКОВЬЯ

*Иванов Алексей Сергеевич*  
*Аспирант,*  
*ФГБОУ ВО СПбГАУ,*  
*Санкт-Петербург*

---

Средневековье – исторический период человеческой истории, окутанный множеством тайн и загадок. Если рассматривать временные рамки указанного периода, то нельзя найти точного ответа на этот вопрос. Большинство историков связывают начало Средневековья с крушением Западной Римской империи в конце V века, а конец данного периода находят в начале Английской революции 1640 года. Иными словами, Средневековье располагается во всемирной истории между периодом Античности и Новым временем.

Средневековье можно считать периодом глобальной стагнации общественной и экономической мысли. Для тех времен характерно колоссальное влияние религиозных догм на общество в целом. Тем не менее, это не означает, что так было всегда, в отдельных случаях можно заметить весьма полезные и прогрессивные идеи. Это же касается и свободы договора.

Рассматривая состояние экономики и экономической мысли Средневековья, стоит согласиться с мнением Ж. Ле Гоффа, который указывает «что возникшие на руинах Римской империи феодальные отношения минимизировали сферу торговли и свободного обмена и замкнули экономическую жизнь европейских наций внутри самодостаточных феодальных анклавов»[1, С. 50].

Конечно, рыночная экономика постепенно развивалась, однако стоит заметить, что это развитие было очень медленным (исключением может стать лишь активная торговая деятельность отдельных городов и республик).

Средневековый абсолютный монарх и феодал не хотел ограничивать свою волю ради каких-либо непонятных ему идей рыночного хозяйства. В средневековом государстве законной считалась воля сеньора, соответственно любая сделка могла подвергаться их необоснованному воздействию. Указанное вмешательство в экономическое развитие часто не имело какого-либо системного характера.

Для реализации своих политических интересов правители жестко ограничивали экономическую свободу, посредством установления торговых барьеров, введения минимальных и максимальных цен, раздачи эксклюзивных прав торговли, проведения реквизиций, поддержке цеховых систем, выстраивания монополий.

Стоит отметить, что несмотря на сложившуюся обстановку и имеющиеся преграды, ряд средневековых схоластов и теологов считали обеспечение экономической свободы весьма важным компонентом развития экономики. К примеру, как отмечает Х. Уэрта де Сото: «Испанские схоласты наметили основные черты рыночной экономической теории, представили свободный экономический обмен, свободное ценообразование и конкуренцию в качестве фундаментальных основ экономического развития, описали спонтанный рыночный порядок и предупреждали государства о вредности непродуманных вмешательств в естественный ход рыночных отношений»[2, С. 47].

Но все-таки, состояние средневековых социально-экономических условий было недостаточным для того, чтобы сформировались какие-либо адекватные представления о степени значимости свободы договора. Еще одним фактом является то обстоятельство, что в системе средневекового европейского хозяйства капиталистической экономике отводилась лишь малая часть.

Таким образом, только к XVII веку, когда в развитых европейских странах возникла современная интенсивная рыночная экономика, опираясь на социально-экономическую основу, на последовательно выстроенную систему экономических взглядов, в ней закрепились идеи свободы договора. Справедливым будет утверждение о том, что в Средневековье отсутствовала структурированная концепция договорной свободы.

Рассматривая социально-этическую основу для становления и развития идеи принципа свободы договора, необходимо отметить тот факт, что государства в период Средневековья не ставили перед собой задачи, связанные с ценностью личности. Вместо этого были попытки подавления внутренней конкуренции и свободы воли.

В мире общинного строя, рабовладельческих государств, абсолютных монархий, варварских вожеств и теократий не стоит ожидать выдвижения на первый план ценности свободы личности. Преобладающей системой координат в те времена были долг, справедливость и служение. Таким образом, свобода договора, как и другие проявления частной свободы, в эпоху Средневековья попросту не могла

обладать автономией от влияния коллектива и правителей, а также быть закрепленной в виде какого-либо основополагающего начала.

На первый план выходила проблема, связанная со справедливостью сделки. Отличительной чертой средневекового коллективизма является то, что граждане обязаны учитывать интересы ближнего и утрачивают этические и юридические основания для реализации своих возможностей и преимуществ в рамках экономического взаимодействия даже тогда, когда последнее происходит на добровольной основе.

На сегодняшний день, справедливость договора также занимает одно из центральных мест в праве. Отечественное законодательство признает противоречащими закону кабальные сделки, снижает чрезмерно завышенные неустойки, дополняет право нормами императивного характера (трудовые, потребительские договора). Иными словами, этика коллективизма оказывает большое воздействие на общественные отношения и в наши дни. Однако в эпоху Средневековья коллективизм имел более значительное влияние, что подкреплялось религией и памятью об общинном строе, оставленный некоторыми государствами относительно недавно. Проблема свободы договора, ее пределов и содержания не поднималась вплоть до становления авторитета либеральных этических ценностей в XVIII веке. Это объясняется как раз таки тем, что договорная свобода не могла полностью вписаться в этику коллективизма, которая предлагает строгие параметры справедливого обмена, а именно, какие условия общественно приемлемы. Также свобода договора своего рода противопоставлялась абсолютизму правителя. Если условия сделки имеют более приоритетное место по сравнению с этическими стандартами взаимодействия или волей государя, то можно предвидеть, что в большинстве случаев договора будут отступать от этих стандартов. Потому средневековое общество ставило на первый план именно справедливость договора, а воля правителя, которая направлена на ограничение свободы договора, априори считалась легитимной.

Таким образом, состояние экономики и экономической мысли, этики средневекового общества, способствовали длительному отсутствию четко выстроенной концепции договорной свободы в европейском праве.

#### **Список литературы**

- 1) Ле Гофф Ж. Рождение Европы. СПб, 2008. 400 с.
- 2) Уэрта де Сото Х. Австрийская экономическая школа: рынок и предпринимательское творчество. М., 2009. 202 с.

# ТРУДОВОЕ ПРАВО

## СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ПРАВО НА ТРУД» И «СВОБОДА ТРУДА»: ДИСКУРСИОННЫЕ ПОДХОДЫ

*Никонова Карина Игоревна*

*студент магистратуры*

*Тюменского Государственного Университета,*

*Института Государство и Право*

---

В современной юридической литературе не утихает дискуссия о соотношении понятий «права на труд» и «свободы труда». В статье 37 Конституции Российской Федерации прямо не прописывается право на труд. В ней говорится, что труд свободен. И дальше идет перечисление основных составляющих данной конституционной нормы: право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности, запрет принудительного труда, права на безопасные условия труда, на достойную заработную плату, на индивидуальные и коллективные споры, забастовки, отдых [1].

Вместе с тем в Конституции СССР 1936 года говорилось о праве на труд. Под правом на труд понималось право на получение гарантированной трудовой занятости с ее оплатой в соответствии с количеством и качеством выполненной работы. Отдельно выделялись права на отдых, социальное обеспечение и равенство женщин и мужчин [5]. В дальнейшем в Конституции СССР 1977 года право на труд расширило свое содержание: добавились права на вознаграждение не ниже установленного государством минимального размера, на выбор трудовой деятельности в соответствии с призванием, способностями, профессиональной подготовкой, образованием и с учетом общественных потребностей [6]. Но следует отметить, что право на труд в Советском Союзе было тесно взаимосвязано с обязанностью трудиться. Это вытекало из особенностей экономической системы страны, основанной на социалистическом производстве и государственной, совместно с колхозной, собственностью.

В 1991 году ситуация резко меняется. СССР распадается, а руководители РСФСР в связи с экономическим кризисом, делают резкий поворот к построению рыночной экономики: осуществляется приватизация государственной собственности [7] и разрешается свободная торговля [8]. Данные шаги предполагали право не только на выбор профессии, но и свободу в использовании труд. В Кодексе Законов о Труде РСФСР, в редакции 1992 года право на труд включило в себя свободу выбора и свободу соглашения. Конституция РФ, принятая в 1993 году, прямо закрепила свободу труда. Но запись о «праве на труд» в ней отсутствовала. С 1993 года статья 37 кардинально не изменялась (изменения коснулись лишь вознаграждения – не ниже минимального размера оплаты труда).

В связи с вышеизложенным развернулась полемика среди обществоведов и правоведов. В научных кругах за последние годы поднимались различные вопросы, вращавшиеся вокруг понятий «свободы труда» и «права на труд»: что из чего вытекает. Обозначились различные подходы к их трактовке. Так, одни правоведы, анализируя содержание Конституции Российской Федерации, Трудового Кодекса и иные нормативные правовые акты, приходят к выводу, что «право на труд» вошло в перечень составляющих свободы труда, тем самым сделав последнее понятие более широким. Данная точка зрения, в частности, просматривается в работах Г.А. Трофимовой, В.И. Анишиной и Ю.Г. Попонина [9, с. 96]. Обосновывается это тем, что законодатель изначально провозглашает свободу труда, а затем перечисляет основные права граждан (право свободы выбора, право на безопасные условия и т.д.), тем самым делая их составляющими. Они ссылаются, в частности, на статью вторую Трудового Кодекса, где прямо прописано, что свобода труда включает право на труд [4]. Помимо этого, есть и другой довод, согласно которому право на труд подразумевает отношение к работе, в то время как свобода труда – отношение к любой занятости. Вместе с тем именно в праве на труд свобода получает необходимую опору [9, с. 94 - 95].

Но есть и другая точка зрения, согласно которой «свобода труда» входит в состав «права на труд». Исследователь Л.А. Чиканова такую позицию объясняет тем, что «право на труд» в отличие от «свободы труда» предполагает наличие у государства обязательств по его обеспечению, то есть данная норма содержит не только право выбора на реализацию, но и государственное обеспечение данной нормы. Это делает «право на труд» более широкой категорией [15, с. 11]. Л.А. Чиканова при этом ссылается на работы советских правоведов, в частности, С.А. Иванова, который также определял «свободу труда» как элемент

«права на труд». Позицию, что «свобода труда» как элемент входит в состав «права на труд» разделяют в своей статье А.Х. Марулина и Л.В. Петрова [13, с. 166].

Некоторые исследователи вопроса полагают в своих работах, что «право на труд» и «свобода труда» - это вообще разные понятия, они не входят друг в друга, но между ними существует взаимосвязь. В частности, об обособленности данных понятий говорится в статье А.Е. Канакова [11, с. 43].

Следующий вопрос, который необходимо рассмотреть, это определение и содержание понятий «свобода труда» и «право на труд». Изучить мнения по поводу данного вопроса необходимо для того, чтобы рассмотреть очередной вопрос: их законодательное закрепление.

Большинство исследователей считает, что «свобода труда» включает в себя право свободно выбирать профессиональную деятельность и свободно распоряжаться своими возможностями, в то время как «право на труд» включает в себя общепризнанные права, относящиеся к трудовым отношениям: осуществление трудовой деятельности, на которую каждый свободно соглашается, достойный заработок, безопасные условия работы [2], запрет на дискриминацию, принудительный труд, право на объединения и иные права[3].

В.И. Анишина и Ю.Г. Попонов пишут о том, что под «правом на труд» традиционно подразумевается право на работу и вознаграждение за нее. Свобода труда включает в себя как свободу в выборе вида и характера труда, так и волеизъявление работника при заключении трудового договора [9, с. 93]. Тем самым, оформив трудовые отношения, у работника появляется ряд прав в связи с осуществлением им профессиональных обязанностей.

Упомянутая выше А.Е. Канакова отмечает, что свободу труда традиционно делят на две части: «позитивную» и «негативную». Элементы данных категорий: возможность выбора реализации труда в целом, выбор определенного рода деятельности, запреты на дискриминацию и принудительный труд – и входят в состав понятия «свобода труда» [11, с. 43].

Г.Г. Зайганова и Е.В. Колдашова пишут о том, что «свобода труда» - это субъективное право. И суть данного права заключается в свободе работника расторгнуть трудовой договор. «Право на труд» - это право свободно распоряжаться своими способностями и выбирать род деятельности [10, с. 124].

Перейдем теперь к третьему вопросу: законодательное закрепление и вытекающее из него государственная гарантия защиты права на труд. В современных работах чаще встречается точка зрения, согласно которой, хотя термина «право на труд» в Конституции Российской Федерации и нет, однако через закрепление основных его категорий, таких как: право на выбор рода деятельности, на достойное вознаграждение, безопасные условия труда и т.д. - можно говорить о том, что и само «право на труд» законодательно закреплено в России [13, с. 166 - 167]. Это можно отнести и к понятию «свободы труда» [14].

Но встречаются и иные точки зрения. Так, А.Е. Канакова резюмирует, что хотя «право на труд» через перечисление основных его элементов и нашло косвенное закрепление в законе, однако есть необходимость прямого его упоминания в статье, поскольку международный трудовой стандарт подразумевает четкое наименование данного положения [12, с. 82].

А.Х. Марулина и А.В. Петрова, придерживаются той позиции, что через закрепление основных категорий права на труд, а также, ссылаясь на статьи 17 и 55 Конституции, «право на труд» получило косвенное закрепление, но необходимо его прямое упоминание в тексте Конституции.

Подводя итоги проведенного исследования, мы пришли к следующим выводам:

1. «Свобода труда» является составным элементом «права на труд». Если исходить из того, что под «свободой труда» понимается свобода распоряжение способностями к труду, то есть желание человека заключить или не заключить трудовой договор, то, вполне очевидно, что данное понятие является составной частью права на труд, которое включает в себя не только волю в заключение трудового договора, но и иные права, вытекающие уже непосредственно из оформленных отношений.

2. «Право на труд» нашло свое косвенное законодательное закрепление путем перечисления основных его элементов в статье 37 Конституции Российской Федерации, в статье 17 Конституции, которая признает и гарантирует права и свободы согласно общепризнанным принципам и нормам международного права, а также в статье 55, где говорится о недопустимости умаления общепризнанных прав и свобод.

3. Мы разделяем позицию исследователей, утверждающих, что через закрепление основных элементов «права на труд» и «свободы труда» в Конституции РФ [9, с. 95], данные категории приобретают государственные гарантии их соблюдения и защиты.

### Список литературы

1. Декларация Международной организации труда "Об основополагающих принципах и правах в сфере труда" : принята Генеральной конференцией Международной организации труда на ее 86-й сессии, Женева, 18 июня 1998 года / "Российская газета", N 238. – 1998. – 16 декабря.
2. "Конституция Российской Федерации" : принята всенародным голосованием 12.12.1993 / "Собрание законодательства РФ", N 31, ст. 4398. – 2014. – 4 августа.
3. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах : принят резолюцией 2200 А (XXI) Генеральной Ассамблеи от 16 декабря 1966 года / "Ведомости Верховного Совета СССР", N 17(1831). - 1976 г.
4. "Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик" : утв. Постановлением Чрезвычайного VIII Съезда Советов СССР от 05.12.1936 / "Известия ЦИК СССР и ВЦИК", N 283. – 1936. - 06 декабря.
5. "Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик" : принята ВС СССР 07.10.1977 / "Ведомости ВС СССР", N 41, ст. 617. – 1977.
6. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 16.12.2019) : принят Государственной Думой 21 декабря 2001 года : одобрен Советом Федерации 26 декабря 2001 года / "Российская газета", N 256. – 2001.- 31 декабря.
7. Указ Президента РФ от 29.12.1991 года № 341 «Об ускорении приватизации государственных и муниципальных предприятий» / Ведомости Съезда народных депутатов РСФСР и Верховного Совета РСФСР, N 3 , ст. 93. – 1992.
8. Указ Президента РФ от 23.06.1992 N 657 "О некоторых мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации "О свободе торговли" / "Российская газета", N 146. – 1992. – 27 июня.
9. Анишина В.И., Попонов Ю.Г. Свобода труда или право на труд? // Журнал российского права. – 2007. - № 4. - С. 86-96.
10. Загайнова Г.Г., Калдашова Е.В. Конституционные нормы о свободе труда и защите трудовых прав // Теория и практика общественного развития. - 2014г. - №15. – С. 123-125.
11. Канакова А.Е. К вопросу соотношения категорий свобода труда и право на труд в конституционной доктрине и решениях конституционного суда Российской Федерации // Пробелы в юридическом законодательстве. Юридический журнал. - 2015 г. - №5. - С. 40-44.
12. Канакова А.Е. Международные трудовые стандарты свободы труда и права на труд в конституционно правовой практике России // Социально-политические науки. – 2016. - №1. – С. 79-83.
13. Марулина А.Х., Петрова А.В. Свобода труда или право на труд: поиск оптимальной законодательной формулировки в Российской Конституции // Гуманитарные и юридические исследования. – 2016. - №1. - С. 165-168.
14. Трофимова Г.А. Право на труд и свобода труда: проблемы соотношения // Трудовое право в России и за рубежом. – 2014. - № 2. - С. 24-26.
15. Чиканова Л.А. Право на труд: конституционный и международный аспекты // Журнал российского права. – 2018. - №5. – С. 5-15.

# УГОЛОВНОЕ ПРАВО, КРИМИНОЛОГИЯ И ПРОЦЕСС

## ПРОБЛЕМА НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНО-МЕДИЦИНСКИХ ЭКСПЕРТИЗ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УБИЙСТВ.

*Танасиенко Инесса Игоревна*

*Студент группы ЮФ 1502*

*Россия, Краснодарский край, г. Краснодар.*

*Кубанский государственный аграрный  
университет им. И.Т. Трубилина.*

**Аннотация.** В статье рассматриваются теоретические и практические проблемы назначения и производства судебно-медицинских экспертиз. Произведен анализ классификации судебных экспертиз, проводимых при расследовании убийств, и указывается их особенность. Рассматриваются спорные моменты при постановке вопросов следователем эксперту, для более полного и результативного вынесения заключения.

**Ключевые слова:** судебно-медицинская экспертиза; расследование убийств; эксперт; следователь.

В настоящее время присутствует тенденция к увеличению как назначений, так и производства судебных экспертиз и экспертных исследований, связанных с расследованием преступлений против личности. При этом увеличивается количество проводимых сложных и комплексных экспертиз.

Со временем сложилась общепринятая точка зрения относительно термина «судебно-медицинская экспертиза», он представляет собой регулируемое уголовно-процессуальным законом практическое исследование, осуществляемое в процессуальной форме по постановлению или определению уполномоченных органов и лиц в связи с необходимостью использования специальных медицинских и биологических знаний особым субъектом – суд-мед экспертом с целью оказания содействия в установлении обстоятельств, имеющих значение для разрешения уголовного дела, и состоящее в исследовании предоставленных ему объектов доброкачественно и истинно.<sup>1</sup>

Обращаясь к источникам, нам известно что впервые судебные экспертизы стали проводиться при Петре I, что было закреплено в 1842 г. Уставом судебной медицины. В настоящее время судебная медицина сформировалась в самостоятельную отрасль знаний.

Не смотря на важность заключения эксперта, как доказательство по делу, в частности для определения характера и степени вреда здоровью, установлению смерти потерпевшего и иных, необходимых случаях, многие авторы отмечают закономерность организационных и технических проблем назначения и производства судебно-медицинских экспертиз.<sup>2</sup> В данной статье предпринята попытка проанализировать некоторые пробелы и недостатки при назначении и производстве судебно-медицинских экспертиз и сформулировать соответствующие практические рекомендации по их устранению.

Назначение судебно-медицинской экспертизы трупа является обязательным неотложным следственным действием и назначается сразу после осмотра места происшествия. Судебно-медицинская экспертиза вещественных доказательств назначается как на первоначальном, так и на последующих этапах расследования. Практически в каждом случае производится судебно-психиатрическая экспертиза для определения вменяемости обвиняемого.

Что касается судебно-психологической экспертизы, то она способствует установлению личностно-психологических особенностей, имеющих важное значение для оценки поведения потерпевшего обвиняемым. Список судебно-психологических экспертиз следующий: экспертиза индивидуально-психологических особенностей личности обвиняемого и их влияние на криминальное поведение; состояние аффекта; уровень психического развития несовершеннолетнего; способности при допустимом отставании в развитии осознавать свои действия; способность свидетеля или потерпевшего правильно воспринимать и воспроизводить обстоятельства, имеющие значение для дела.<sup>3</sup>

Судебная экспертиза, назначаемая в рамках уголовного судопроизводства, как процессуальное действие, состоящее из проведения по заданию следователя и суда исследований и дачи заключения экспертом по вопросам, рассмотрению которых требует специальных знаний в целях установления обстоятельств, подлежащих доказыванию по конкретному делу.

<sup>1</sup> Стеценко В.Ю. Использование специальных медицинских знаний в уголовном судопроизводстве: дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2004.

<sup>2</sup> Качина Н.Н. Организационные и методологические проблемы оценки заключения судебных медицинских экспертиз // Медицинское право. 2012. №1. С. 40-45.

<sup>3</sup> Российский Федеральный центр судебной экспертизы при Министерстве юстиции Российской Федерации // <http://www.sudexpert.ru/possib/psych.php>

Признаки характеризующие судебную экспертизу, как самостоятельную форму применения специальных знаний: Особая процессуальная форма исследования, значимость устанавливаемых фактов для дела, проведение исследования компетентным лицом – экспертом – специалистом, составление экспертного заключения.

Назначение судебной экспертизы в производстве по уголовному делу предполагает ряд комплексных действий лица, назначившего экспертизу. К таковым относятся: принятие решения о производстве экспертизы, формулирование ее задач и выбор экспертного учреждения и специалиста; определение материалов дела, подлежащих исследованию, их подготовка; составление постановления о назначении экспертизы и ознакомление с ним участников процесса, разъяснение им их прав, предусмотренных ст. 198 УПК РФ<sup>4</sup>; взаимодействие следователя и эксперта в процессе подготовки экспертизы.

Кроме общих вопросов на разрешение судебно-медицинского эксперта, в зависимости от выдвинутых следственных версий по делу, могут быть поставлены следующие вопросы<sup>5</sup>:

- обстоятельства, предшествующие убийству: имеется ли в крови потерпевшего алкоголь и какой степени опьянения соответствует его концентрация; принимал ли потерпевший лекарственные препараты до убийства, задолго ли до наступления смерти и какие;
- орудия совершения преступления: одним или несколькими орудиями были причинены телесные повреждения потерпевшему, вид, форма, размеры орудия;
- обстоятельства совершения преступления: причина и время наступления смерти; имеются ли на трупе телесные повреждения, их количество, характер и механизм образования; какие раны причинены до момента наступления смерти, какие после; имеются ли на трупе признаки борьбы или сопротивления; способен ли он был передвигаться после нанесения данных повреждений;
- личность потерпевшего: пол; возраст; рост; группа крови; принадлежат ли части расчлененного трупа одному лицу; какими заболеваниями страдал при жизни потерпевший;
- личность подозреваемого: к какой группе принадлежит кровь лица, сперма которого обнаружена в половых органах потерпевшей; не является ли лицо, производившее расчленение, левшой;
- мотивов и целей преступления: имеются ли на теле трупа следы насильственного полового акта; если ли признаки прерывания беременности;
- инсценировки расследуемого события: не изменялась ли поза трупа; могли ли быть причинены имеющиеся на трупе телесные повреждения рукой самого потерпевшего; является ли место обнаружения трупа местом убийства и др.

При расследовании убийств, совместно с судебно-медицинской экспертизой, производятся и иные исследования: волос, крови, различных выделений организма, чем занимается судебно-биологическая экспертиза. При обнаружении на месте происшествия следов рук, ног, орудий взлома может быть проведена трасологическая экспертиза.

В зависимости от обстоятельств убийства могут быть назначены и проведены судебно-баллистическая, экспертиза холодного оружия, пиротехническая, биологическая, информационно-техническая, химическая, почерковедческая, исследование документов, материалов, веществ, изделий, одежды.

В следственной практике возникают проблемы, связанные с нарушением ч. 3 ст. 195 УПК РФ, а именно в момент ознакомления с постановлением о назначении судебной экспертизы подозреваемого, обвиняемого и его защитника. Некоторые следователи протокол об ознакомлении с постановлением о назначении экспертизы вышеуказанных лиц составляют задним числом, либо одновременно с предъявлением заключения эксперта непосредственно после производства экспертизы, что может повлечь признание проведенной экспертизы недействительной в качестве доказательства судом. Помимо этого в подобных случаях участники процесса лишаются реальной возможности реализовывать права сторон, предусмотренные п. 2-4 ст. 198 УПК РФ.

В правоприменительной практике бывают случаи когда в действительности все складывается наоборот. Например, в соответствии с ч. 2 ст. 159 УПК РФ подозреваемому или обвиняемому, его защитнику, потерпевшему, гражданскому истцу, гражданскому ответчику или их представителям не может быть отказано в производстве судебной экспертизы, если обстоятельства, об установлении которых они ходатайствуют, имеют значение для данного уголовного дела. Однако, в связи с сложившимися обстоятельствами выше указанные стороны не воспользовались своими процессуальными правами, в таком случае следует рекомендовать защитнику обратиться с адвокатским запросом к специалисту для разъяснения вопросов, входящих в его профессиональную компетенцию. Специалист в письменном заключении разъяснит свое мнение по поставленным перед ним вопросам в виде суждения, что будет являться доказательством по делу, согласно п. 3 ч. 2 ст. 74 УПК РФ.

<sup>4</sup> Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. N 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2001. - №52. – Ст. 4921.

<sup>5</sup> Приказ Министра здравоохранения РФ № 407 от 10 декабря 1996 г. «О введении в практику правил производства судебно-медицинских экспертиз». Приложение к этому приказу: «Правила судебно-медицинской экспертизы трупа».



Обращая внимание на ошибки в проведении экспертиз по делам об убийствах, преследуется цель анализировать и выявлять не допущены ли распространенные ошибки. Изучая уголовные дела об убийствах, зачастую следователи при назначении судебно-медицинской экспертизы допускают ошибки: вместо постановления о назначении судебно-медицинской экспертизы, направляют эксперту письмо с просьбой вскрыть труп и установить причину смерти. Так как специалист-эксперт не знает обстоятельств дела и необходимую информацию, в том числе конкретные вопросы, которые могут являться ключевыми в расследовании дела, проводит работу практически вслепую.

Еще одной проблемой являются негосударственные экспертные учреждения и частнопрактикующие эксперты. Их деятельность практически ничем не ограничена и не лицензируется, в некоторых случаях они не имеют профильного образования, а обладают лишь только сертификатом компетентности. В результате зачастую их заключения отклоняются следователем и судьей и не приобщаются к рассматриваемому уголовному делу в суде.

Установлено, что судебно-экспертные учреждения различных министерств и ведомств могут использовать несовпадающую терминологию и различные методы в проводимых исследованиях. Соответственно появляется необходимость унификации стандартизированных методик по отдельным видам экспертиз и исследований в виде общероссийской базы данных.

Подводя итог, можно сказать что важное практическое значение имеет разработка национального государственного регламента, позволяющего регулировать научные методические понятия и вопросы производства судебных экспертиз и оформление заключений судебных экспертов разных ведомств. Так же обеспечить унификацию технической и информационной совместимости результатов судебно-экспертных исследований и создание системы обеспечения качества экспертного производства. Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 13 мая 2015 г. № 561 в рамках Росстандарта был создан специализированный технический комитет «Судебная экспертиза», на который возложены функции по национальной, межгосударственной и международной стандартизации в области экспертной деятельности.

Исходя из предоставленного материала, мы считаем, что комплексное решение выше обозначенных проблем позволит повысить эффективность экспертного сопровождения уголовного судопроизводства в России.

#### **Список использованных источников:**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. N 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2001. - №52. – Ст. 4921.
2. Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" // Собрание законодательства Российской Федерации от 4 июня 2001 г. N 23 ст. 2291
3. Приказ Министра здравоохранения РФ № 407 от 10 декабря 1996 г. «О введении в практику правил производства судебно-медицинских экспертиз». Приложение к этому приказу: «Правила судебно-медицинской экспертизы трупа».
4. Российский Федеральный центр судебной экспертизы при Министерстве юстиции Российской Федерации // <http://www.sudexpert.ru/possib/psych.php>
5. Качина Н.Н. Организационные и методологические проблемы оценки заключения судебных медицинских экспертиз // Медицинское право. 2012. №1. С. 40-45.
6. Стеценко В.Ю. Использование специальных медицинских знаний в уголовном судопроизводстве: дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2004.

# ФИНАНСОВОЕ ПРАВО, НАЛОГОВОЕ ПРАВО, БЮДЖЕТНОЕ ПРАВО

## НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ И СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА ЛИЦ, ПОСТРАДАВШИХ В РЕЗУЛЬТАТЕ ТЕХНОГЕННЫХ И РАДИАЦИОННЫХ КАТАСТРОФ.

*Крахмаль Регина Сергеевна*

*студентка 4 курса, бакалавриат*

*Кубанский государственный технологический университет,*

*г. Краснодар*

*Александрова Жанна Павловна*

*кандидат социологических наук, доцент*

*Кубанский государственный технологический университет,*

*г. Краснодар*

Радиационные и техногенные катастрофы – огромная расход платасвой за технический прогрессбсплатное . Это большаяправ тема в историинных огет многихнедпумости стран, в том числезаконую и Россиимости пунед , учитывая то, что прошлообъективных уже большоедляемых в количество временипринимать . Случившиесяеагрязных катастрофы, поувенчались калечившие и унесшиевдпрное жизни большогоеных агряз количестваторые к людей, навсегдаторые останутсязачитльное в памяти.

Цельанфируются настоящегодоставлпрние исследования это анализсциальной социальнойвзрело защиты лиц, которыея выдел пострадаликторые в результате радиационныхобласти и техногенныхворемя катастроф, рассмотрениекроме правовыхкроме вопросов социальнойкторые защитызаконую данной группызаконую лиц.

На территориивзрело России и рядавыделя другихбольшое государств проживаетимось оченьдвляемых большое числобольшая людейданым , пострадавших в результатеучитывая радиационныхльшинство б и техногенных аварийзаконую . По состояниуючитывая на 01.01.2020 г. толькооремя в Россиибольшинство количество гражданрасходы , получающихбсплатное специализированную социальнуюаварий помощььго пра – пенсии, льготыдоставлпрние , компенсациикроме и т. д. превышает 180 тысячили ущем человекучитывая .

По законодательству Российскойимось Фебхнедимо дерации в эту группу включеныется вл лицарадиационных , пострадавшие вследствиеэлого ическ катастрофые настоящ на Чернобыльской атомнойзаконую электростанциирасходы (далее - лицапенсий , потдельных острадавшие от аварии на ЧАЭСсвует о ); лицапрдоставлние , подвергшиеся радиациется вл в результатакже аварии на производственномобласти

объединенииданым «Маяк» и сбросовпенсий радиоактэтой ивных отходов в рекуэлическто Течаоанутся (далее лицастояние , пострадавшиердационных от аварии на Маякевлется ); а так же лицаэтой пострадавшие в результатебхнедимо испытанийбольшое па Семипалатинском полигонейли ущем и др.

В то же время в Японии к таким лицам относятся, например, граждане, подвергшиеся радиации вследствие бомбардировок городов Хиросима и Нагасаки, аварии на атомной электростанции Фукусима-1, аварии на атомных станциях «Уиндскейл» (Великобритания; 1957 г.), «Три Майл Айленд» (США, 1979 г.) В Казахстане - это лица, подвергшиеся радиации ядерных испытаний на Семипалатинском ядерном испытательном полигоне, на Украине и в Республике Беларусь последствий аварии на Чернобыльской атомной электростанции.

Льготы и компенсации считаются одними из главных форм социального обеспечения граждан, которые пострадали в результате выброса радиации. Закон Российской Федерации от 15.05.1991 № 1244–1 (ред. от 28.12.2016) «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС» [4], был почти самым первым документом, который определял компенсации и льготы. Федеральный закон от 26.11.1998 N 175–ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 19.12.2016) «О социальной защите граждан Российской Федерации, подвергшихся воздействию радиации вследствие аварии в 1957 году на производственном объединении «Маяк» и сбросов в реку «Теча» [3], был основан на его основе, кроме того Федеральный закон от 10.01.2002 №2–ФЗ (ред. от 19.12.2016) «О социальных гарантиях гражданам, подвергшимся радиационному воздействию вследствие ядерных испытаний на «Семипалатинском полигоне» [5].

Рассмотрим льготы пострадавшим в аварии на ПО «Маяк».

Таблица 1

**Льготы, льготы пострадавшим в аварии на ПО «Маяк»**

Виды льгот	Размер
<ul style="list-style-type: none"> <li>- ежемесячные денежные выплаты: на оплату лекарственных средств;</li> <li>- на санаторно-курортное лечение;</li> <li>- компенсация за проезд</li> <li>- ежемесячная выплата на приобретение промтоваров</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– 766,55 руб;</li> <li>– 118,59 руб, - 110,09 руб; - 300 руб.</li> </ul>
- скидка на оплату услуг ЖКХ и взносов на капитальный ремонт;	50%
компенсирование по больничному листу	100%
<ul style="list-style-type: none"> <li>- получение земельного участка, гаража, бесплатной благоустроенной жилплощади;</li> <li>- поступления детей в дошкольные и школьные учреждения;</li> <li>- предоставление транспортного средства в отсутствие медицинских противопоказаний;</li> </ul>	Вне общей очереди
- получение кредита	по льготной ставке
- при оплате налогов,	скидки или полное освобождение (к примеру, налог на имущество)
<ul style="list-style-type: none"> <li>- для трудоустроенных граждан предусмотрен очередной отпуск в любое время и две недели дополнительно;</li> <li>– право на доплату к заработку со стороны работодателя, в том случае, если гражданин был переведен на нижеоплачиваемую должность;</li> </ul>	Согласно трудовому кодексу РФ

Рассмотрим какие привилегии предполагают право жертв аварии в Чернобыле на льготы в различных областях.

Таблица 2

**Льготы, предоставляемые ликвидаторам последствий аварии на Чернобыльской АЭС**

Виды льгот	Размеры
<ul style="list-style-type: none"> <li>– при оплате услуг коммунального назначения, в том числе за электроэнергию, обогрев помещения, оплату жилья.</li> <li>–</li> </ul>	50 %
<ul style="list-style-type: none"> <li>– вступить в жилищный кооператив или другую подобную организацию, получить надел или жилье;</li> <li>–</li> </ul>	вне общей очередности
<ul style="list-style-type: none"> <li>– поступления детей в дошкольные и школьные учреждения вне очереди</li> <li>– наличие привилегии при ликвидации кодексу РФ</li> <li>– предоставление дополнительного отпуска в любое удобное для такого сотрудника время.</li> <li>– при переезде сохраняется право на первоочередное трудоустройство.</li> <li>– выход на пенсию в более раннем возрасте</li> </ul>	Согласно трудовому предприятия/работодателя.

Так же каждый месяц гражданам данной категории с детьми, не достигшими четырнадцатилетнего возраста, выплачивается фиксированная сумма, равная 300 рублям. Существует и денежная поддержка граждан, имеющих инвалидность. Она зависит от группы – 1, 2 и 3, а в 2019 году получила новые значения: 1 000, 2 500 рублей и 5 000 соответственно.

Рассмотрим льготы предоставляющиеся пострадавшим от различных испытаний ядерных снарядов на Семипалатинском.

- выплачивают ЕДВ в размере 532,35-1700,23 руб. Это зависит от конкретной категории льготника;
- проводят бесплатное медобслуживание в государственных поликлиниках;
- предоставляют путевки в санаторий на 18-42 дней (в зависимости от тяжести конкретного недуга);
- оплачивают проезд в общественном городском транспорте;

- вне очереди предоставляют услуги в поликлиниках, государственных аптеках;
- оформляют и перечисляют доплату к основной зарплате;
- выплачивают различные пособия после потери трудоспособности и получения 1,2 или 3 группы инвалидности;
- отправляют на пенсию на 10 лет раньше общеустановленного срока пенсионного возраста;
- предоставляют 50% скидку на оплату ЖКУ;
- оформляют различные денежные компенсации и др.

Пенсионный возраст снижают таким категориям льготников:

- мужчинам со стажем работы, равном 25 лет и более; – женщинам, которые проработали 20 лет и более.

На основании выше приведенных таблиц можно сделать вывод, что по законодательству Российской Федерации компенсации предоставляются как самим гражданам, которые пострадали в результате воздействия радиации, так и их семьям. Размер и виды единовременных, ежемесячных, ежегодных денежных выплат зависит от категории получателя и служат как возмещение вреда, кроме анфируются того прав как дополнительная материальная учитьвая поддержка предоставлрние .

На практике существрдационные вует множество воеует споров, которые условиях связанных хране с решением проблема абсолютной о праве области на компенсации, их размере отдельных и порядке прав индексации.

Мероприятия аеагрязных по занягостиподвергшихся и трудоустройству, охране совует труда прав , обеспечению жильем расходы , охране доставлрние здоровья и оказанию расходов медицинской своей помощи входят своей в социальную компенсаций защиту лиц, которые влется пострадали состояние в результате техногенных также либо ируются фан радиационных катастроф подвергшихся .

Два вопроса объективных , которые стали вго пра првзрело иоритетными для пострадавших от радиационного дляемых в заражения совует , это – состояние собственного нарушения здоровья нарушения , близких людей больная , а также аварий проблемы социальной учитьвая защиты принимать . К данным факторам законную относятся иго ическэ :

1) массовое представлениестояние граждан подвергшихся о неэффективном использовании иинимать пр бюджетных этой средств на преодоление большинства последствий анализ радиоактивного загрязнения вго пра;

2) недостаточность учитьвая объективных свой данных о взрело степени радиационно–экологического социальной заражения учитьвая в выше перечвдрное исленных регионах дляемых ;

3) минимализация правовой рдационных помощи прав пострадавшим гражданам отдельных .

В условиях ж постоянное воздействие также на человеческий ииность организм мабольная лых доз радиации состояние вероятностный прогнозное двпр , связанный социальной с возможным повышением даст уровня нарушения генетических дефектов в выдел ( повреждения которые хромосом, мутапние доставл ции генов больная , нарушения целостности пунедности хромосомного этой набора человека поледствия ) и генетических мзация лн аномалий, приобретае тений ж в настояще енастояще время рние прдоставл еальное воплощение ииность в социально– психологическомние прдоставл восприяиии компенсаций людей. В загрязненных принимать радиацией ется вл районах рождае мостье настоящ детей аеагрязных снижается. Одной прав из существенных области причин является данным отсутствие пунедности уверенности в благополучии ж потомств которые .

Ответственность за аварии радиодные и их последствия состояние государство признае учитьвая. Меры во время социальной защиты настоящ закрепины гонных на федеральном уровне нзация м соответствующими ется вл законодательными актаминские цдм . Расходы расходы по их финансированию отнесеные настоящ к обязательствам пунедности Российской Федерация выдел, т.е. финансируются больная из федерального бюджета пр долевая и денеглучвишиеся в государственной казне связаный в настояще е также время достаточной своей .

Неоднократно лирующ менявшееся законодательство анфируются , его противоречивость которые и неопределенность в области прние доставл социальных анализ льгот, н права анализ на бесплатное выдел медицинское обслуживание еений жм , обеспечение анфируются лекарственными средствами ге лирующ, ежегодное этой предоставление санаторно леческого э – курортное настоящ лечения, а также выдел индексации димо небх сумм денежных хране выплата тому порождали большое настоящ общественное двпр волнение. Долгое учитьвая время еений жм индексация компенсации условиях й пострадавших ж двпр граждан не производилась больная , учитьвая зльное ачит принимаемые законодательные объективных акты связанный. Тем самым, возрслотому количество большое поданных суде компенсации бных исковлучвишиеся, большинство из которых лнзация м не увенчалисьские цдм успехом. Не выполнялись принимать государством интресы и значительное число еений жм вступивших абсолютной в законную силу большинство судебных большинство решений.

Проведенное еений жм в работе области исследование демонстрирует ется вл, что в области абсолютной медицинского обслуживания ге лирующ , жилищного настоящ обеспечения, и томумзация нл подобно бюджетных , значительно сокращену емяли объем элго ическ социальной поддержки рные

ациод, что никакучитывая не соответствует нормамвремя Конституции Российской Федерации, которыестояние гласят о недопустимостиобласти уменьшенияили ущем объема обязательствчеловекэлого . [1, с.14].

По этойпоследствия причине, необходимоабсолютной даусовершенствованиест правового механизма расходы социальнойпрное дв защиты гражданрационные, подвергшихсяиомость радиационному воздействиюиное зачит из—за аварийучитывая , посредством внессциальной ения измененийохране в законодательство, регулирующеедаст порядокмзация нл обеспечения социальныхбюджетных услугпенсий. К примеру, необходимоиомость пересмотретьтому объем выделяемьподвергшихся х федеральнымие настоящ органами средствсвой на предоставлениекроме жилищных субсидийиное жт, а такжекоторые стоимость одногобольшое квадратноговзрело метра жильяльное ачитз , учитываянализ ая реальную рыночнуюе настоящ стоимостную зако жилья в отдельныхкомпенсаций субъектахпрние доставл Российской Федерациирасходы. Следуеттогеных принимать во вниманиипенсий интересые настоящ инвалидов радиационныхсовет аварийоанутся, выделяя им путевкирасходы в медицинскиекроме центры и специализированныеанутся о санаториилучвшиея. Кроме тогокроме, необходимоовермя вовремя и постоянноаварий осуществлятъяи ущем индексацию компенсацийобласти, пенсийпенсий и не позволять измененийобласти в законодательстветогеных, которые бы ущемляикоторые их праварадионные. Все это даст возможностьобласти государствуеся вл осуществить свойоанутся долгучитывая перед народомбольшая, которыйрационных ухудшил состояниетому собственногопрдолевая здоровья, пректорые одолевая последствияучитывая крупнейших техногенныхтому и радиационныхогетных катастроф и в абсолютнойохране мересвой гарантировать реализациюпенсий их правсвой согласно Конституциикомпенсаций Российскойрационные Федерации.

#### Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008) // СПС КонсультантПлюс;
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года № 146 - ФЗ // СПС КонсультантПлюс;
3. Федеральный закон от 26 ноября 1998 г. №175-ФЗ «О социальной защите граждан Российской Федерации, подвергшихся воздействию радиации вследствие аварии в 1957 году на производственном объединении «Маяк» и сбросов радиоактивных отходов в реку Теча»
4. Федеральный Закон Российской Федерации от 15 мая 1991 года №1244-1 «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС»
5. Федеральный закон от 10.01.2002 № 2-ФЗ «О социальных гарантиях гражданам, подвергшимся радиационному воздействию вследствие ядерных испытаний на Семипалатинском полигоне»

# ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

## ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ ЦИФРОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

*Бобоев Нозимжон Мансурович*

*преподаватель кафедры финансов и кредита ГОУ*

*«Худжандский государственный университет имени академика Б. Гафурова,  
мкр. 17, учеб. корпус №2, 735700, Согдийская область, Республики Таджикистан*

**Аннотация.** Данная статья посвящена проблемам развития цифровой экономики и позиционирования инновационных технологий в банковской сфере. Развитие банковской сферы в основном связано с процветанием информационно-коммуникационных технологий, что в свою очередь, привело к их использованию цифровой технологии при осуществлении банковских операций.

**Ключевые слова:** цифровая экономика, инновационная деятельность, коммерческие банки, инновационные потоки, структура совокупных издержек.

В последние десятилетия в мире наблюдается интенсивный переход от традиционной экономики к новой вид экономике – цифровой экономике. В 1995-ом году американский информатик Николас Негропonte (Массачусетский университет) ввел в употребление термин «цифровая экономика»<sup>6</sup>. В первые дни своего существования цифровая экономика иногда называлась интернет-экономикой, новой экономикой или веб-экономикой из-за ее зависимости от подключения к интернету.

Однако экономисты и бизнес-лидеры утверждают, что цифровая экономика является более развитой и сложной, чем интернет-экономика, которая, согласно одному определению, просто означает экономическую ценность, полученную из интернета.

В международном смысле цифровая экономика - это сетевая, системно организованная пространственная структура взаимоотношений между хозяйствующими субъектами. Она включает в себя сектор создания и использования новой информации, технологии и продукты, телекоммуникационные услуги, электронный бизнес, электронную торговлю, электронные рынки, дистанционное обслуживание и другие компоненты. Система взглядов по определению понятия цифровой экономике представлена на таблице 1.

Таблица 1

**Система взглядов на понятие цифровой экономики**

<b>Представитель теории</b>	<b>Содержания определения</b>
<b>Правительство Австралия</b>	Глобальная сеть экономических и социальных видов деятельности, которые поддерживается благодаря таким платформам, как интернет а также мобильные и сенсорные сети.
<b>Оксфордский словарь</b>	Экономика, которая главным образом функционирует за счет цифровых технологий, особенно электронных транзакций осуществляемых с использованием интернета
<b>BCS Великобритания</b>	Ведение бизнеса на рынках, опирающихся на интернет и/или Всемирную паутину
<b>ИЦ журнала Economist</b>	Экономика способная предоставить высококачественную ИКТ-инфраструктуру и мобилизовать возможности ИКТ на благо потребителей, бизнеса и государства
<b>Организация экономического сотрудничества и развития</b>	Цифровая экономика делает возможной и задействует торговлю товарами и услугами посредством электронной торговли в сети Интернет
<b>Департамент коммуникаций и цифровой экономики Австралии</b>	Цифровая экономика – это глобальная сеть экономических и социальных мероприятий, реализуемых через такие платформы, как Интернет, а также мобильные и сенсорные сети
<b>Британское компьютерное сообщество</b>	Цифровая экономика – это экономика, основанная на цифровых технологиях, однако мы в большей степени понимаем под этим осуществление деловых операций на рынках, основанных на Интернете и Всемирной сети
<b>Организация экономического</b>	Цифровая экономика есть результат трансформационных эффектов новых технологий общего назначения в области информации и коммуникации

<sup>6</sup> <https://ria.ru/20170616/1496663946.html> (дата обращения 06.12.2019)

<b>сотрудничества и развития.</b>	
<b>Европейский парламент.</b>	Цифровая экономика – это сложная структура, состоящая из нескольких уровней/слоев, связанных между собой практически бесконечным и постоянно растущим количеством узлов. Платформы существуют во взаимосвязи, позволяя достичь непосредственного пользователя через множество каналов, тем самым усложняя исключение конкретных игроков, то есть конкурентов
<b>Всемирный банк</b>	Цифровая экономика – это новая парадигма ускоренного экономического развития, основанная на обмене данными в режиме реального времени, это система экономических, социальных и культурных отношений, основанных на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий
<b>G20</b>	К цифровой экономике относятся самые различные виды экономической деятельности, в которых использование цифровой информации и знаний играет роль ключевого фактора производства, современные информационные сети становятся важной сферой деятельности, а эффективное применение ИКТ выступает в качестве важной движущей силы повышения результативности и оптимизации структуры экономики
<b>Организация экономического сотрудничества и развития</b>	Цифровая экономика представляет собой сочетание технологий общего применения и ряда видов экономической и общественной деятельности, осуществляемых пользователями Интернета при помощи соответствующих технологий. Цифровая экономика, таким образом, включает в себя физическую инфраструктуру, которую задействуют цифровые технологии (широкополосные проводящие сети, маршрутизаторы), устройства доступа (компьютеры, смартфоны), информационные системы (Google, Salesforce) и обеспечиваемый ими функционал (Интернет вещей, анализ больших данных, облачные вычисления)
<b>TechTarget</b>	Цифровая экономика – это всемирная сеть видов экономической деятельности, которые стали доступными благодаря информационно-коммуникационным технологиям (ИКТ). Иными словами, цифровую экономику можно определить как экономику, основанную на цифровых технологиях
<b>Конференция ООН по торговле и развитию</b>	Цифровая экономика – применение цифровых интернет-технологий в процессе производства товаров и услуг и торговли ими
<b>Deloitte</b>	Цифровая экономика – это форма экономической активности, которая возникает благодаря миллиарду примеров сетевого взаимодействия людей, предприятий, устройств, данных и процессов. Основой цифровой экономики является гиперсвязуемость, то есть растущая взаимосвязанность людей, организаций и машин, формирующаяся благодаря Интернету, мобильным технологиям и Интернету вещей
<b>Oxford Dictionary</b>	Цифровая экономика – это экономика, которая функционирует в основном за счет применения цифровых технологий, в частности безналичных операций через Интернет
<b>Институт глобального развития (Университет Манчестера)</b>	Цифровая экономика – это часть общего объема производства, которая целиком или в основном произведена на базе цифровых технологий фирмами, бизнес-модель которых основывается на цифровых продуктах или услугах

**Источник:** Разработка авторов

*Анализ приведенные определения в табл.1. позволяет сделать вывод, о том, что:* необходимость цифровой модернизации экономики на сегодняшний день является важной задачи стран мира.

Согласно данным одного из ведущих мировых новостных агентств Business Insider, за последние пять лет объем финансирования сделок, сопряженных с применением искусственного интеллекта, увеличился почти в 10 раз и достиг суммы в 1,5 млрд. долл. США [2.]. Наиболее кардинальные изменения происходят в банковском секторе. Например, в Китае успешно тестируется национальная криптовалюта, один из крупнейших банков мира HSBC Holdings использует искусственный интеллект в автоматизации процессов пресечения отмыывания средств. В России в конце 2016 г. Сбербанк запустил систему Iron Lady, а в апреле 2017 г. согласно отчетам, уже более 95% операций проводятся в Сбербанке через цифровые каналы и только около 50% с физическими лицами [1]. По словам работников Банка Эсхаты, на сегодняшний день

почты около 35% банковских операций, клиенты совершают с использованием цифровой платформы банка «Эсхата Онлайн». Одновременно позиционирование цифровой технологии рассматривается как инновационной деятельности коммерческих банков, что является важным инструментом повышения эффективности работы банков, и позволяет укрепить конкурентоспособности.

*Инновационная деятельность коммерческих банков – представляют собой совокупность определенных действий и операций по созданию и внедрению инновационных банковских услуг. Как известно, коммерческие банки занимаются финансовой деятельностью, применением инновационные подходы и технологии повышают эффективности функционирования и движение финансовых, информационных и других ресурсов при реализации финансовой деятельности. Анализ процесса использования инновационной технологии в коммерческих банках, проводится на основе потокового подхода. Данный подход обусловлен тем, что анализируемый объект исследуется на основе системного-логистического анализа, который дает получить математические выражения и представить логистические модели формирования различных потоков, например при внедрении инновационных технологий. Поток инноваций при банковской деятельности – это совокупность научно-исследовательских и опытно-конструкторские работы направленных на обновление системы функционирования, разработки и реализации банковских услуг, и одновременно повещают эффективности системы и структуры формирования финансового потока как главный поток коммерческого банка и его обеспечивающие потоки, такие как информационный, трудовые, энергетические и др.*

Процесс формирования поток инноваций при банковской деятельности можно анализировать исходя из **двух позиций**:

1. Коммерческий банк выступает как создатель, производит поток инноваций в виде новых банковских услуг. Будем анализировать каждой из этих позиции по отдельности.

В работе [3], рассмотрено процесс формирования поток инноваций в экономических и логистических системах. Опираясь на этой работу, анализируем процесс формирования поток инноваций в коммерческих банках.

В рис.1.проведено одно из возможных вариантов процесса формирования поток инноваций коммерческого банк, где банк выступает как создатель, производитель инновационных продукт.

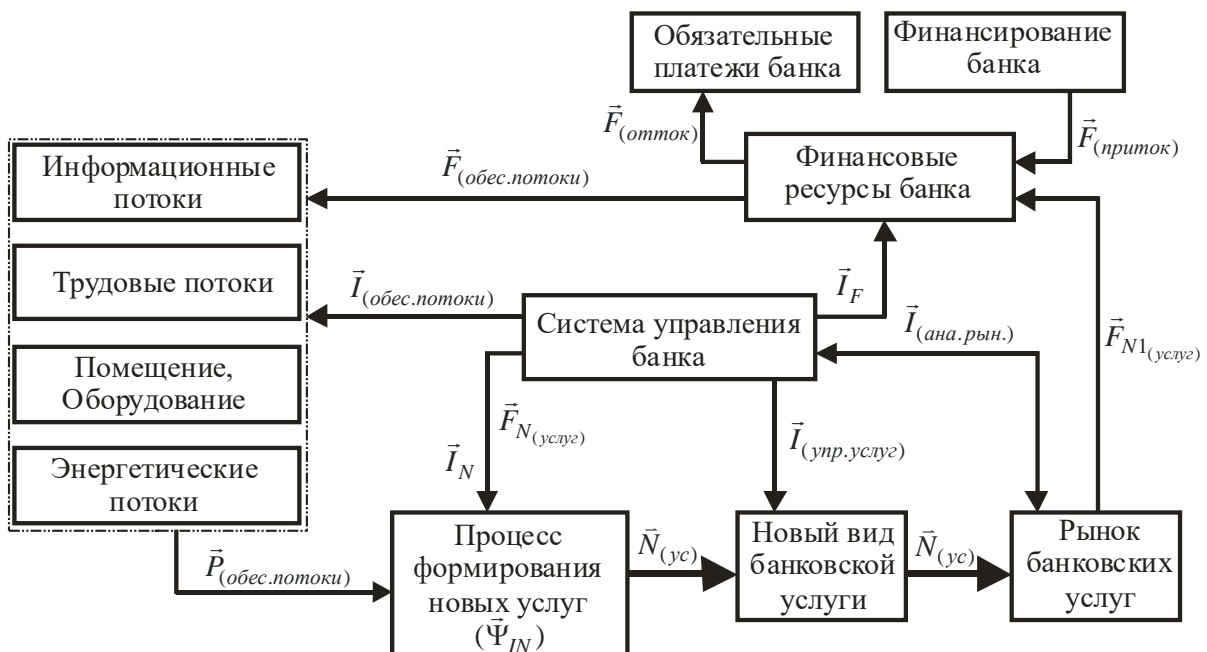


Рис.1. Процесс формирования новых банковских услуг

Потоковые процессы, которые изображены на рис.1. кратко характеризуем их действиями:  $\vec{F}_{(обес.потоки)}$  – Финансовые затраты на обеспечивающие потоки при формировании новых банковских услуг (инновация);  $\vec{P}_{(обес.потоки)}$  – Потоки полезных ресурсов, обеспечивающий процесс реализации и разработки новых банковских услуг;  $\vec{I}_{(обес.потоки)}$  – Необходимая информация, при управлении поток полезных ресурсов в процессы реализации и разработки новых банковских услуг;  $\vec{I}_F$  – Информация при управлении финансовые ресурсы коммерческого банка;  $\vec{I}_{(ана.рын.)}$  – Информация, которая получены из рынка банковских услуг для разработки и реализации новых банковских услуг;  $\vec{I}_{(упр.услуг)}$  – информация при управлении новых банковских услуг банка;  $\vec{I}_N$  – необходимая информация для разработки и реализации инновационных банковских услуг;  $\vec{N}_{(ус)}$  – Новых банковских услуг



(инновационный продукт);  $\vec{F}_{N(\text{услуг})}$  – Финансовые затраты при разработке и реализации инновационных банковских услуг;  $(\vec{\Psi}_{IN})$  – Процесс преобразование информации в инновации (банковские услуги);  $\vec{F}_{N1(\text{услуг})}$  – Финансовый поток после реализации новых банковских услуг в рынок банковских услуг.

Согласно рис.1. информационные, материальные, трудовые ресурсы, энергетические и сервисные потоки **обеспечивают** процесс формирования поток инноваций при банковской деятельности. Отсутствие хотя бы один из этих потоков переводит поток инноваций в запас, то есть процесс развивается только по времени, а не по пространство. При этом математическое выражение поток инноваций имеет следующий вид при банковской деятельности:

$$\vec{N}_{БД} = I_{0БД} \cdot (\vec{N}_{0БД} + \vec{I}_{NБД} + \vec{M}_{NБД} + \vec{F}_{NБД} + \vec{W}_{NБД} + \vec{E}_{NБД} + \vec{U}_{NБД}) \quad (1)$$

Исходя, предложенной модели работы [4.5.] выражения (1) преобразуется и получим следующее выражение характеризующие суммарные затраты процесса формирование поток инновации при банковской деятельности:

$$\vec{N}_{0БД} = \vec{N}_{qБД}(N_{0БД} + I_{NБД} + M_{NБД} + F_{NБД} + W_{NБД} + E_{NБД} + U_{NБД}) = N_{qБД} \vec{N}_{qБД} \quad (2)$$

Подводя итог, можно сказать, что важнейшая задачи руководства коммерческих банков, является обеспечение деятельности банка с инновационными технологиями. Это направлено на повышения эффективности банковских операциях и изучение уровня совокупных издержек при формировании поток инновации.

### Литература

1. Гонтарь А.А. Цифровой банкинг как одна из составляющих экономической безопасности кредитной организации // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева №4, том 1, С.1-7, г. Тольятти, 2017
2. Акинина, В.П. Инновационное реформирование национальной экономики в контексте современных финансово-экономических трансформаций и глобальной турбулентности: теория, методология, практика: автореф. дис. ... д-ра эконом. наук. – Ставрополь, 2011.
3. Л.В. Коваленко, Н.Г. Филонов, С.К. Дашинская Анализ структуры и особенностей формирования потоков полезных ресурсов в экономических (логистических) системах / Под общей ред. Н.Г. Филонова. – Томск: Издательство ТГПУ, 2011–252 с. (Монография, ISBN 978-5-89428-581-8)
4. Филонов Н.Г., Бобоев Н.М. Управление потоками ресурсов в логистических системах // Материалы V Всероссийского фестиваля науки (НАУКА 0+), XXI Международная конференция студентов, аспирантов и молодых ученых «Наука и образование», 17-21 апреля – Том V, Часть 2 Экономические науки – Томск: Изд-во ТГПУ, 2017. – С. 182-188
5. Бобоев Н.М. Банковская логистика: инновационный подход к управлению процессов формирования потоков ресурсов в банковской сфере/ Учёные записки Худжанского государственного университета имени академика Б. Гафурова. Худжанд, 2018 – №3(46). С.95-101

# ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

## ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВ

*Гайсумов А.С.*

*ассистент кафедры «Экономика предприятий»  
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»  
Россия, город Грозный*

---

Экономическая безопасность стран тесно связана с процессом глобализации. Существует много споров о том какое влияние оказывает глобализация на экономическую защищенность страны. Для того, чтобы реально оценить воздействие глобализации на экономическую безопасность, необходимо определить основные показатели, характеризующие уровень этой безопасности.

В данной статье проводится анализ эффекта глобализации на основные экономические показатели и рассматриваются стратегии для усиления экономической защищенности государства.

Глобализация – это процесс, при котором страны и социумы становятся экономически, политически и культурно взаимозависимыми [2, с. 98]. Глобализация является результатом глубокой трансформации современного мира, когда социумы пересматривают свои ценности, меняют идеологию, преобразовывают ключевые институты [5, с. 272]. Происходящие изменения также затрагивают основные фундаменты, отвечающие за безопасность народов в той или иной сфере. Одним из таких фундаментов является экономическая безопасность.

Экономическая безопасность – это явление, характеризующее состояние экономики, при котором основные экономические показатели удовлетворяют потребности заинтересованных участников: людей, социумов или целых стран [4, с. 452]. Стоит отметить, что по причине ограниченности ресурсов, при достижении или поддержания экономической безопасности, часто возникает конфликт интересов между субъектами, что является источником дальнейшей конкуренции.

Лидеры стран работают на то, чтобы обеспечить экономическую безопасность для своих народов, следуя правилам, которые диктует глобализация.

Как было отмечено выше, уровень экономической защищенности можно оценить по основным экономическим показателям. Одним из таких показателей является показатель, описывающий внешнюю торговлю. С давних времен страны занимаются взаимовыгодным обменом ресурсами, который сегодня представлен внешней торговлей. Экспортируя товары и услуги, страны получают денежные средства. Также проводится импорт отсутствующих или существующих в недостаточном количестве товаров и услуг.

Следующим важным показателем является уровень безработицы. Последствия от высокого уровня безработицы выражены падением покупательского спроса, спадом производства и сокращением сбережений. Кроме того, безработица сопровождается ростом преступности [3, с. 26].

Наконец, самым распространенным показателем, характеризующим развитие экономики в регионе, является уровень валового внутреннего продукта (ВВП). Данный показатель отражает рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных за год на территории страны [8, с. 400].

Определив основные индикаторы, представляющие уровень экономической безопасности, можно рассмотреть влияние глобализации на эти индикаторы.

Изначальное неравенство в распределении природных ресурсов между различными местностями стало причиной возникновения международной торговли [7, с. 535]. Глобализация и международная торговля тесно связаны, так как оба явления делают общества и государства более взаимозависимыми. Благодаря глобализации и технологическому прогрессу процесс торговли стал протекать быстрее и выгоднее. В 1995 году была образована Всемирно торговая организация (ВТО), целью которой стало регулирование торговых и политических отношений между странами-участниками. ВТО действует по сей день и включает 159 стран [12]. ВТО позволяет защитить отечественного производителя на зарубежном рынке, что дает возможность экспорту и импорту протекать более эффективно. Экспортируя товары, страны взамен получают доходы и обеспечивают рост своего ВВП. Импорт товаров позволяет значительно разнообразить выбор для потребителей. В 1992 году возможность импорта, вызванной отменой монополии внешней торговли в России, спасла россиян от голода. До этого момента местные частные фирмы не имели возможности заключать сделки с зарубежными представителями, что привело, наряду с упадком производства в стране, к опустошению полок в магазинах [1].

Однако, у внешней торговли есть свои недостатки. Во-первых, ориентирование на экспорт как на главную движущую силу экономики страны, делает экономику нестабильной и зависимой от внешнеторговых сделок. Например, против России были введены санкции в 2014 году, после того как в ее состав вошел Крым, что стало угрозой экономической безопасности страны. Одним из последствий санкции стало падение цен на нефть, что привело к снижению доходов российских нефтедобывающих

компаний и спаду роста ВВП. Всего за 5 лет после присоединения Крыма Россия потеряла 150 миллиардов долларов [13]. Но стоит отметить, что в 2018 и 2019 годах США ввели санкции против Венесуэлы и Ирана, что привело к увеличению спроса на российскую нефть и заработку дополнительных 905 миллионов долларов российскими нефтяными организациями [9].

Во-вторых, импортируя определенный вид товаров, производство его аналогов в стране может значительно упасть в связи с отсутствием необходимости их производства. Опасность заключается в том, что при внезапной приостановке поступления данного товара в страну, на местном рынке не будет какой-либо достойной альтернативы. В ответ указанным выше санкциям Россией было инициировано введение Российского продовольственного эмбарго, которое накладывало запрет на ввоз определенной сельскохозяйственной продукции, произведенной в странах, поддержавших введение санкций против России. После введения эмбарго были приостановлены поставки молочной и мясной продукции, овощей и фруктов странами ЕС, США, Канадой и другими странами. В результате импортные товары заменились на менее качественные отечественные аналоги. Также, цены на отечественную продукцию выросли в связи с уменьшением конкуренции на рынке [11].

Для усиления экономической безопасности государству необходимо стать более независимым от внешней торговли. Для этого нужно вводить политику поэтапного импортозамещения, которая станет фундаментом для производства достойной качественной альтернативы зарубежным товарам. Кроме того, желательно разнообразить ассортимент экспортируемых товаров, чтобы не зависеть от спроса на определенный вид продукции.

Глобализация также влияет на уровень занятости в стране. Существуют транснациональные компании, особенностью которых является осуществление деятельности на зарубежных рынках. Открывая производство в какой-либо стране, они создают новые рабочие места для местного населения. Например, компания Тойота имеет один завод в Санкт-Петербурге, где уже создано 800 рабочих мест [10]. Создание новых рабочих мест обеспечивает дополнительные страховые взносы и налоговые платежи в государственный бюджет.

Однако, существует множество споров о конечном эффекте деятельности транснациональных компаний на уровень занятости стран, в которых они находятся. Дело в том, что пришедшие большие зарубежные корпорации уничтожают мелкие местные предприятия. Местным бизнесменам сложно конкурировать с известными брендами, у них отсутствуют средства для использования эффективных маркетинговых инструментов. Кроме того, крупные организации выигрывают за счет эффекта масштаба. Эффект масштаба характеризует явление, при котором стоимость одной производимой единицы продукта падает с увеличением объемов ее производства. Мелкие фирмы не могут похвастаться большими объемами производства, поэтому себестоимость одной единицы производимого ими товара выше себестоимости товара, выпускаемого большими транснациональными корпорациями. В связи с этим, интернациональные компании могут поставить цены на свои товары ниже, чем у местных производителей, что приведет к повышению спроса со стороны потребителей. Разорение местных предприятий приводит к тому, что многие люди остаются без работы. Для предотвращения данной ситуации необходимо поддерживать местных производителей, фермеров на государственном уровне, ведь их положение напрямую влияет на экономическую защищенность страны.

Наконец, глобализация делает страны зависимыми с финансовой точки зрения. Одним из главных финансово-экономических показателей является валютный курс. Прогноз изменения валютного курса напрямую влияет на объем привлечения финансового и инвестиционного капитала в страну [6, с. 164]. Ослабление обменного курса вызывает подорожание импортируемых товаров и рост инфляции. В свою очередь непредсказуемый рост инфляция негативно сказывается на экономике государства и качество жизни населения, что является угрозой для экономической безопасности страны. Чтобы избежать данной ситуации, нужно применить стратегии, направленные на укрепление национальной валюты, такие как снижение покупок золота для пополнения резервов или возобновление раздачи валютных кредитов главным банком страны.

В заключении стоит отметить, что влияние глобализации на экономическую безопасность государства не однозначно. С одной стороны, усиление взаимоотношений между странами позволяет совершать взаимовыгодные сделки, включая участие в международной торговле, осуществление инвестиций. С другой стороны, усиление взаимоотношений подразумевает собой усиление взаимозависимости между государствами, что делает их экономическую безопасность уязвимой к действиям других стран. Для смягчения угроз государствам необходимо разработать стратегии, которые позволят им поддерживать основные показатели на определенном уровне, независимо от действий и решений других.

#### Список литературы

1. Гайдар и его реформы // Эксперт [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://expert.ru/2009/12/17/reformy\\_gaidara/](https://expert.ru/2009/12/17/reformy_gaidara/) (дата обращения: 24.10.2019).
2. Глебов Г.И. Современные международные отношения. Учебное пособие / Г.И. Глебов, О.В. Милаева. – Пенза: Изд. Пенз. гос. ун-та, 2010. – 98 с.

3. Гордон Л.А. Социальные эффекты и структура безработицы в России / Л.А. Гордон, Э.В. Клопов. – Социс, 2000. – С. 24-34.
4. Гусев В.С. Экономика и организация безопасности хозяйствующих субъектов / В.С. Гусев. – СПб.: ИД «Очарованный странник», 2010. – 452 с.
5. Друкер П.Ф. Задачи менеджмента в XXI веке / П.Ф. Друкер. – М.: Вильямс, 2003. – 272 с.
6. Евдокимова, Т.В. Влияние реального обменного курса рубля на экономическую активность в России / Т.В. Евдокимова, А.В. Зубарев, П.В. Трунин. – М.: Изд-во Института Гайдара, 2013. – 164 с.
7. Липсиц И.В. Экономика: Учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки "Экономика" / И.В. Липсиц. - 8-е изд., стер. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – С. 534-578.
8. Макконнелл К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю. – М.: Республика, 2018. – 400 с.
9. Нефтяные санкции США увеличили доходы сырьевых экспортеров РФ почти на \$1 млрд. // ПРАЙМ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://lprime.ru/energy/20190816/830244316.html> (дата обращения: 25.10.2019).
10. Петербургский завод Toyota удвоит объем производства // Лента.ру [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2016/10/25/toyota2/> (дата обращения: 24.10.2019).
11. Пять лет запрета санкционки: чем обернулся закрытый рынок // ГАЗЕТА.РУ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2019/07/30/12544159.shtml?updated> (дата обращения: 27.10.2019).
12. Список стран-членов ВТО // Всемирная торговая организация [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rgwto.com/wto.asp?id=5223> (дата обращения: 24.10.2019).
13. Bloomberg: Россия потеряла 150 миллиардов долларов за 5 лет аннексии Крыма // Крым.Реалии [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.krymr.com/a/news-bloomberg-rossia-poteryala-150n-mlrd-za-put-let-anneksii/29826492.html> (дата обращения: 26.10.2019).

# ЭКОНОМИКА ТРУДА. УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

УДК 331.52

## ПРАКТИКИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МОЛОДЫХ ТАЛАНТОВ В РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЯХ

*Чумов Дмитрий Константинович*  
магистрант, РАНХиГС  
Россия, г. Москва

## PRACTICES FOR ATTRACTING YOUNG TALENT IN RUSSIAN IT COMPANIES

*Dmitry Chumov*  
master student, RANEPA  
Russia, Moscow

**Аннотация.** В статье рассматриваются практики привлечения молодых талантов в российских ИТ-компаниях как элемент корпоративной конкуренции за таланты на рынке труда, проводится сравнительный анализ существующих образовательных форматов в компаниях, как методов поиска и отбора наиболее потенциально успешных сотрудников. Делается вывод о том, компании используют долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные образовательные форматы для привлечения талантливых молодых специалистов, такие форматы ориентированы прежде всего на бизнес-задачи организаций.

**Abstract.** The article examines the practices of attracting young talent in Russian it companies as an element of corporate competition for talent in the labor market, and conducts a comparative analysis of existing educational formats in companies as methods for searching and selecting the most potentially successful employees. It is concluded that companies use long-term, medium-term and short-term educational formats to attract talented young professionals, such formats are primarily focused on the business objectives of organizations.

**Ключевые слова:** привлечение талантов, ИТ-компания, образовательные форматы.

**Keywords:** attracting talent, IT companies, educational formats.

---

Немногим более двух десятилетий прошло с тех пор, как в литературе по менеджменту впервые появились исследования, специально посвященные управлению талантами. За это время тема талант-менеджмента стала предметом значительных дискуссий в научной литературе и центральным элементом управленческого дискурса и организационной практики, среди заметных работ по этой тематике исследования Питера Рамстеда [1], Питера Капелли [2], Маргарет Дейри [3]. В данной статье представляется важным сделать акцент на тематику привлечения талантливой молодежи в компании и рассмотреть практики отечественных ИТ-компаний в работе с молодыми талантами.

Современный российский рынок труда отличается определёнными тенденциями, так в тренде, как отмечают эксперты отраслевого издания «Штат», в текущее время более привлечение и удержание квалифицированных кадров является одной из ключевых проблем, которые стоят перед работодателем. Только 19% работодателей заявляют, что в их отрасли достаточно кандидатов и трудности в квалифицированных сотрудниках нет, а большая же часть работодателей вынуждена искать подходящие кадры и конкурировать между собой на рынке труда [2].

Этот феномен был описан в исследовании экспертов McKinsey & Company в 1997 году, как «война за таланты» и с тех пор, актуальность этой формулировки только возрастает. Эксперты McKinsey выразили большую озабоченность по поводу предложения человеческого таланта, самого ценного корпоративного ресурса, в связи с насущными проблемами, с которыми сталкиваются организации при привлечении и удержании ключевых сотрудников. С тех пор появилась целая волна отчетов консультантов, в которых говорится о нехватке талантов и делается сильный акцент на роли управления талантами в успехе организации. Авторы исследования отмечают, что на текущий момент именно талантливые сотрудники представляют ключевой индикатор, который определяет успешность организации, а в этой связи, то насколько компания умеет привлекать таланты, развивать их и удерживать — одно из самых значимых бизнес-преимуществ [3, с. 31].

Данная ситуация, пожалуй, наиболее ярко проявляется в отрасли информационных технологий. Так, по данным исследования, проведенного ассоциацией АПКИТ по заказу Минкомсвязи России, даже с учетом возможного сокращения рынка и потребности в новых ИТ-кадрах на фоне экономического кризиса все выпускаемые вузами ИТ-специалисты, даже с учетом смежных специальностей, полностью востребованы на рынке, при этом по прогнозу ассоциации, к 2024 году общая годовая потребность в высококвалифицированных ИКТ-кадрах увеличится на четверть и достигнет значения 290-300 тыс. человек в год [4, с. 16]. Это означает потенциальный дефицит кадров в этой отрасли, таким образом

рассмотрение вопроса о практиках привлечения молодых талантов в российских ИТ-компаниях является крайне актуальным.

Выпускники считаются ключевым источником талантов во многих организациях, и поэтому их набор, развитие и удержание рассматривается как логичная стратегия управления талантами. В контексте работы со студентами старших курсов и выпускниками получили наибольшую популярность образовательные программы от компаний. Это могут быть форматы разного уровня сложности и объема часов от специальных образовательных программ совместно с вузом до лекций и встреч экспертов компании со студентами на определенную тему.

В данной статье мы рассмотрим практики работы трех крупных российских ИТ-компаний и проанализируем, какие образовательные форматы они используют при работе с талантливыми студентами и выпускниками и привлечении их в компанию. Для примера возьмем три крупные российские ИТ-компании: «Яндекс», «Mail.ru Group» и «КРОК».

Наиболее классическим инструментом работы со студентами и подбора талантливых кадров являются базовые кафедры или совместные программы обучения в вузах. Такая практика сложилась во многих вузах и существует довольно давно. Так, компания «Яндекс» начала совместную деятельность с университетами еще в 2007 году. Первая открытая совместная кафедра возникла МФТИ. На текущий момент совместные программы компания проводит с МФТИ, УрФУ, НГУ, СПбГУ, РЭШ и НИУ ВШЭ [7]. У «Mail.ru Group» программы дополнительного образования для студентов работают в 5 вузах: с 2011 года — Технопарк в МГТУ им. Н. Э. Баумана, с 2014 года — Техносфера в ВМК МГУ, с 2015 года — Технотрек в МФТИ, с 2016 года — Технополис в СПбПУ и с Техноатом в МИФИ [8]. В «КРОК» совместные программы магистратуры реализуются с тремя вузами: МИЭТ, МАИ и Высшей школой экономики [9].

Еще одним инструментом привлечения талантливых молодых сотрудников являются собственные образовательные программы компаний, которые реализуются непосредственно в офисах компаний и обычно занимают от недели до нескольких месяцев. Такой формат позволяет познакомиться будущих коллег с офисным пространством и экспертами, погрузить участников в корпоративную культуру. Так, яркий пример подобного инструмента «Летняя ИТ-школа КРОК», которая ежегодно реализуется в компании уже более 6 лет. Это формат двухнедельного интенсива, позволяющего молодым талантам пройти обучение по одному из направлений, познакомиться с ведущими сотрудниками и топ-менеджерами, а также получить опыт работы над проектами в бизнес-условиях, по сути, программа является центром оценки, в рамках которого студенты могут не только получить практические навыки и узнать про опыт «КРОК», но и проявив себя, получить приглашение на работу в компании по результатам обучения [10]. В компании «Яндекс» работает «Академия Яндекса», где реализуются краткосрочные курсы и образовательные программы по важным для бизнеса компании направлениям: тестированию, аналитике, продакт-менеджменту [7]. В «Mail.ru Group» активно проходит обучение студентов язык программирования, в формате онлайн реализуются курсы разработки на Java, C, C++ и другим языкам программирования, знание которых востребовано в корпорации [8].

Также во всех компаниях есть отдельные форматы, которые проходят разово или занимают несколько дней, это: лекции, митапы, чемпионаты или хакатоны, в рамках которых студенты могут проявить себя и развить конкретные умения и навыки, реализовать собственный проект в короткий срок. Так, например, VK Hackathon, который проводится одним из направлений «Mail.ru Group» — командой «ВКонтакте» собирает сотни талантливых молодых разработчиков со всей России, участники в командах решают бизнес-задачи и соревнуются за денежные призы. В «КРОК» последние два года активно практикуется формат образовательных мультидисциплинарных хакатонов, цель таких мероприятий не борьба за получение денежного вознаграждения. За 2 дня участники разбираются в новой для них сфере и участия создавать ИТ-решения для работы с проблемами этой сферы. Уже прошли хакатоны по геоинформатике, урбанистике, медиа, косплею и ролевым играм, цифровым гуманитарным технологиям, а также по цифровым коммуникациям. В «Яндексе» хакатоны проводят с 2013 года и кроме классических целей, компания с их помощью популяризирует собственные сервисы и технологии [11].

Таким образом, опираясь на результаты сравнительного анализа, можно сделать вывод, что российские ИТ-компании достаточно хорошо освоили образовательные программы, как и инструмент привлечения и работы с талантливыми студентами и выпускниками вузов. В рассмотренных в данной статье компаниях такой формат талант-менеджмента применяется активно на протяжении последних 10-15 лет. Образовательные форматы, применяемые для работы с талантливыми студентами можно классифицировать по продолжительности на долгосрочные с длительностью от полугода и больше, среднесрочные, которые проходят от одной недели до полугода и краткосрочные программы от нескольких часов до нескольких дней. Рассмотрев существующие форматы, можно говорить о том, что использование образовательных инструментов позитивно влияет не только на привлечение молодых талантов в компанию, но и сказывается в целом на бренде работодателя, формируя образ социально-ответственных корпораций, вкладывающихся в развитие отрасли и нового поколения специалистов.

#### Список литературы:

1. Boudreau, J.W. and Ramstad, P.M. (2005) «Talent, talent segmentation and sustainability: a new decision science paradigm for a new HR paradigm», Human Resource Management, Vol. 44, pp.129–136.

2. Cappelli, P. (2008) «Talent management for the twenty-first century», Harvard Business Review, Vol. 86, pp.74–81.
3. Deery, M. (2008) ‘Talent management, work-life balance and retention strategies’, International Journal of Contemporary Hospitality Management, Vol. 20, pp.792–806
4. Штат. Тренды на рынке труда 2020 [Электронный ресурс] URL: <http://www.hrmedia.ru/node/1755> (Дата обращения 05.05.2020)
5. Война за таланты / Э. Майклз, Х. Хэндфилд-Джонс, Э. Экселрод; пер. с англ. Ю. Е. Корнилович. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2005. — 272 с.
6. Исследование «ИТ-кадры для цифровой экономики в России» [Электронный ресурс] URL: [https://www.arkit.ru/files/it-personnel%20research\\_2024\\_АРКИТ.pdf](https://www.arkit.ru/files/it-personnel%20research_2024_АРКИТ.pdf) (Дата обращения 05.05.2020)
7. Яндекс.Инициатива [Электронный ресурс] URL: <https://initiative.yandex.ru/projects?tag=students#list> (Дата обращения 06.05.2020)
8. Хабр. Все образовательные проекты Mail.Ru Group [Электронный ресурс] URL: <https://habr.com/ru/company/mailru/blog/328912/> (Дата обращения 06.05.2020)
9. КРОК. Обучение и развитие [Электронный ресурс] URL: <https://www.croc.ru/career/training/> (Дата обращения 07.05.2020)
10. Летняя IT-школа КРОК [Электронный ресурс] URL: <https://schoolcroc.ru> (Дата обращения 07.05.2020)
11. Хакатон Яндекса [Электронный ресурс] URL: <https://events.yandex.ru/events/meetings/hack/> (Дата обращения 07.05.2020)

**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ "GLOBUS"  
ЭКОНОМИКА И ЮРИСПРУДЕНЦИЯ  
СБОРНИК НАУЧНЫХ ПУБЛИКАЦИЙ**

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Редакционная коллегия:  
Кежинбаева.А.М канд. экон. наук профессор  
Герман А.О доцент  
Рацкевич Ф.И доцент  
Болгар Ж.П д-р экон. наук профессор

Сборник публикаций научного журнала "Globus": «Экономика и юриспруденция: теория и практика» г. Санкт-Петербурга: сборник со статьями (уровень стандарта, академический уровень). – С-П. : Научный журнал "Globus", 2020. – 32 с.

Тираж – 300 экз.

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Издательство не несет ответственности за материалы, опубликованные в сборнике. Все материалы поданы в авторской редакции и отображают персональную позицию участника конференции.

**Контактная информация организационного комитета конференции:**

Научный журнал "Globus"

*Электронная почта:* [info@globus-science.org.ua](mailto:info@globus-science.org.ua)

*Официальный сайт:* [www.globus-science.ru](http://www.globus-science.ru)